

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
Высшего образования
«Пермский национальный исследовательский политехнический университет»
Лысьвенский филиал

Факультет: Профессионального образования

Направление: 38.03.01 - Экономика

Кафедра: «Гуманитарных и социально-экономических дисциплин»

Зав. кафедрой ГСЭ

_____ Ю.А. Чурсина

«__» _____ 2017 г.

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА

на соискание академической степени бакалавр

На тему: «Экономическая эффективность производства продукции сельского хозяйства на примере предприятия: ООО Подсобное хозяйство АТП».

Студент _____ (Т.Х. Алмасова)

Состав ВКР:

1. Пояснительная записка на __ стр.

Руководитель ВКР

_____ (А.В.Рогожникова)

Лысьва, 2017

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	4
1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПО ТЕМЕ ИССЛЕДОВАНИЯ	6
1.1 Сущность экономической эффективности производства продукции сельского хозяйства	6
1.2 Методики финансового состояния	8
1.2.1 Методики оценки ликвидности	8
1.2.2 Методики оценки финансовой устойчивости	15
1.2.3 Методики оценки деловой активности	16
1.3 Опыт управления производством продукции сельского хозяйства	22
2 АНАЛИЗ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ: ООО «ПОДСОБНОЕ ХОЗЯЙСТВО АТП»	26
2.1 Краткая характеристика предприятия	26
2.2 Анализ финансовой деятельности предприятия	28
2.2.1 Анализ оценки ликвидности	33
2.2.2 Анализ финансовой устойчивости	37
2.2.3 Анализ деловой активности	39
2.2.4 Анализ имущественного положения	43
2.3 Анализ трудовых ресурсов	52
3 МЕРОПРИЯТИЯ ПО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЮ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ НА ПРИМЕРЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ООО «ПОДСОБНОЕ ХОЗЯЙСТВО АТП»	55
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	67
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ	69
ПРИЛОЖЕНИЕ А – Бухгалтерский баланс за 2015 год	71
ПРИЛОЖЕНИЕ Б – Бухгалтерский баланс за 2016 год	73
ПРИЛОЖЕНИЕ В – Отчет о финансовых результатах за 2014 год	75

ПРИЛОЖЕНИЕ Г – Отчет о финансовых результатах за 2016 год	77
ПРИЛОЖЕНИЕ Д – Отчет о численности и заработной плате за 2015 год	79
ПРИЛОЖЕНИЕ Е – Отчет о численности и заработной плате за 2016 год	81
ПРИЛОЖЕНИЕ Ж – Таблица всхожести семян	83

ВВЕДЕНИЕ

В экономике любой страны сельское хозяйство занимает особое место.

Для эффективного планирования производства необходим анализ финансово-хозяйственной деятельности организации.

Анализом хозяйственной деятельности можно назвать научно разработанную систему методов и приемов, с помощью которых можно изучить экономику фирмы, на основе учетных и отчетных данных можно выявить ресурсы производства, также разработать пути наиболее эффективного использования ресурсами. [8]

Эффективностью сельскохозяйственного производства является результат финансово – хозяйственной деятельности, способность достичь высоких показателей такие как, производительность, экономичность, доходность, а также качество продукции.

На сегодняшний день, самая актуальная проблема ускорения развития сельского хозяйства – это повышение эффективности отрасли. Продукция сельского хозяйства – это важное условие жизни потребителей, источник жизнеобеспечения, сельского населения. [9]

Результаты финансово-хозяйственной деятельности зависят от эффективного использования сырья, материальных, трудовых, финансовых ресурсов и прочего. Сбои на предприятии, при реализации и низкий уровень качества продукции могут отрицательно повлиять на деятельность организации.

Чтобы повысить эффективность финансово-хозяйственной деятельности необходимо: снижать себестоимость продукции и повышать производительность труда.

Субъект исследования – предприятие ООО «Подсобное хозяйство АТП».

Объект – финансовая деятельность предприятия.

Предмет – эффективность производства продукции сельского хозяйства на исследуемом предприятии.

При анализе финансово-хозяйственной деятельности сельского хозяйства были рассмотрены труды таких авторов, как Петранева Г.А., Попова Н.А., Чурсина Ю.А., Суровцев В.Н.

Цель работы – исследовать экономическую эффективность производства продукции сельского хозяйства.

Исходя, из цели, были поставлены следующие задачи:

- Обобщить теоретические и правовые аспекты развития сельского хозяйства.
- Выполнить анализ экономической эффективности производства продукции.
- Разработать мероприятия по повышению эффективности производства.
- Дать экономическую оценку предложенных рекомендаций.

Информационной базой для выпускной квалификационной работы послужила учебная литература, а также отчетность за период с 2013 по 2016 гг. общества с ограниченной ответственностью «Подсобное хозяйство АТП».

Работа состоит из введения, двух глав, заключения и списка использованных источников. В первой главе отображена сущность экономической эффективности сельского хозяйства, также в этих главах рассматриваются и применяются методики оценки эффективности, в заключении сделаны выводы о проделанной работе.

1 ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ПО ТЕМЕ ИССЛЕДОВАНИЯ

1.1 Сущность экономической эффективности производства продукции сельского хозяйства

Эффективность производства – это такая категория экономики, которая выражает результативность производства.

Эффективность сельскохозяйственного производства – результативность финансово – хозяйственной деятельности хозяйствующего субъекта в сельском хозяйстве, способность обеспечивать достижение высоких показателей производительности, экономичности, доходности, качества продукции. Критерием данного вида эффективности является максимальное получение сельскохозяйственной продукции при наименьших затратах живого и овеществленного труда. Эффективность сельскохозяйственного производства измеряется с помощью системы показателей: производительность труда, фондоотдача, себестоимость, рентабельность.

Эффективность производства существует как экономическая, так и социально-экономическая. Социально-экономическая – это некое удовлетворение потребностей населения при помощи использования выпускаемой продукции. Социально-экономическая эффективность нацелена на повышение уровня жизни населения, и чтобы улучшить условия труда.

Экономическую эффективность можно определить за счет соотношения полученного результата с использованием ресурсов или затрат. В сельском хозяйстве – это получение максимального количества продукции при более меньших затратах живого и реализованного труда. [13]

Экономическую эффективность сельскохозяйственного производства можно определить двумя группами факторов — внешними и внутренними.

Внешние факторы, не зависящие от хозяйственной деятельности предприятий. К таким факторам относится ценообразование, налогообложение, кредитование, инфляционные процессы, дотации и компенсации, аграрное законодательство и др.

К внутренним факторам можно отнести урожайность сельскохозяйственных культур, продуктивность животных, себестоимость продукции, технологию и организацию производства, специализацию и т. д.

Экономическая эффективность сельскохозяйственных отраслей в большей степени зависит от того, насколько интенсивно производство. Интенсификация — это главная форма усиленного воспроизводства, осуществляемая совершенствованием системы ведения отрасли на основе научно-технического прогресса для того, чтобы увеличить производительность труда и уменьшить издержки на единицу продукции. Важными направлениями интенсификации являются:

- ресурсосберегающие технологии, используемые для производства продукции;
- улучшение чистопородной работы в животноводстве;
- высокопродуктивные породы скота и птицы;
- введение оптимальных доз минеральных и органических удобрений и средств защиты сельскохозяйственных культур;
- укрепление кормовой базы и т. д. Кормовая база — это состав, количество и качество кормовых ресурсов, а также сюда входит система производства и использования кормов.
- Необходимо создавать прочную и устойчивую кормовую базу, чтобы развивать животноводство и повышать его экономическую эффективность.

Значительное влияние на уровень и динамику эффективности производства оказывают технология нововведений, а именно современные формы автоматизирования и информационные технологии. [15]

Предприятия с небольшим объемом производства продукции пользуются услугами специализированных консультационных фирм. Это позволяет обеспечивать руководителей и специалистов хозяйств

информацией о наличии спроса и предложения на продукцию, о том, куда и по какой цене им выгоднее ее продать. [3]

Повышение экономической эффективности сельского хозяйства дает возможность увеличения производства сельскохозяйственной продукции с тем же ресурсным потенциалом и снизить трудовые и материальные затраты на производство одной единицы продукции.

Если обобщить, то при разумном использовании всех ресурсов зависит конечный экономический эффект в сельском хозяйстве, также за счет экономии и бережливости, снижения себестоимости продукта и высокого уровня производительности труда.

1.2 Методики оценки финансового состояния

1.2.1 Методики оценки ликвидности

Платежеспособность компании - возможность наличными денежными средствами вовремя выплачивать собственные платежные обязательства.

Анализ платежеспособности необходим не только для предприятия с целью оценки и прогнозирования финансовой деятельности, но и для внешних инвесторов (банков). Чтобы выдать кредит, банку необходимо удостовериться в кредитоспособности заемщика.

От степени ликвидности баланса зависит платежеспособность. Ликвидность - это способ поддерживать платежеспособность. Если у фирмы благоприятный имидж, и она является платежеспособной, то фирме легче поддерживать свою ликвидность.

Анализ ликвидности баланса заключается в сравнении средств по активу, которые сгруппированны по степени убывающей ликвидности, с краткосрочными обязательствами по пассиву, группирующиеся по степени срочности их погашения.

В результате группировки выделяют следующие виды активов:

Абсолютно ликвидные активы (A_1) - денежная наличность и краткосрочные финансовые вложения.

Быстрореализуемые активы (A_2) - готовая продукция, отгруженные товары, краткосрочная дебиторская задолженность. Ликвидность этой группы оборотных активов зависит от своевременности отгрузки продукции, спроса на продукцию, ее конкурентоспособности и т.д.

Медленнореализуемые активы (A_3) - производственные запасы, НДС по приобретенным ценностям, долгосрочная дебиторская задолженность.

Труднореализуемые активы (A_4) - внеоборотные активы.

Группы по пассивам включают в себя:

Наиболее срочные обязательства (Π_1) - краткосрочная кредиторская задолженность.

Среднесрочные обязательства (Π_2) - краткосрочные кредиты и займы, прочие краткосрочные обязательства.

Долгосрочные кредиты банка и займы (Π_3) - долгосрочные обязательства, задолженность перед учредителями по выплате доходов, резервы предстоящих расходов.

Собственный капитал, постоянно находящийся в распоряжении предприятия (Π_4) - капитал и резервы.

Баланс можно считать абсолютно ликвидным, если одновременно выполняются следующие условия:

$A_1 > \Pi_1$ (величина наиболее ликвидных активов превышает величину наиболее срочных обязательств).

$A_2 > \Pi_2$ (величина быстрореализуемых активов превышает величину среднесрочных обязательств).

$A_3 > \Pi_3$ (величина медленнореализуемых активов превышает величину займов и долгосрочных кредитов банка).

$A_4 < \Pi_4$ (величина собственного капитала, находящегося в распоряжении предприятия, превышает величину труднореализуемых активов).

Для более детальной оценки ликвидности производится расчет финансовых коэффициентов, среди которых можно выделить:

Коэффициент абсолютной ликвидности. Показывает, какая часть краткосрочных обязательств может быть погашена за счет имеющейся денежной наличности. Данный показатель может быть определен по формуле:

$$L_1 = \frac{A_1}{\Pi_1 + \Pi_2}, \quad 0,2 \leq L_1 \leq 0,7. \quad (1)$$

где, A_1 – абсолютно ликвидные активы,

Π_1 – наиболее срочные обязательства,

Π_2 – среднесрочные обязательства.

Коэффициент срочной ликвидности (критической оценки):

$$L_2 = \frac{A_1 + A_2}{\Pi_1 + \Pi_2}, \quad (2)$$

критериальное $L_2 = 1,5$, допустимо $L_2 = 1$

где, A_1 – абсолютно ликвидные активы,

A_2 – быстрореализуемые активы,

Π_1 – наиболее срочные обязательства,

Π_2 – среднесрочные обязательства.

Коэффициент текущей ликвидности рассчитывается по следующей формуле:

$$L_3 = \frac{A_1 + A_2 + A_3}{\Pi_1 + \Pi_2}, \quad (3)$$

критериальное $L3 = 2$, допустимо снижение до $L3 = 1$.

где, А1 – абсолютно ликвидные активы,

А2 – быстрореализуемые активы,

А3 – медленно реализуемые активы,

П1 – наиболее срочные обязательства,

П2 – среднесрочные обязательства.

Коэффициент автономии. Показывает долю собственных средств в общей валюте баланса (СА) и рассчитывается по следующей формуле:

$$L_4 = \frac{П_4}{СА}, \quad (4)$$

критериальное $L_4 > 0,5$.

где, П4 – собственный капитал, постоянно находящийся в распоряжении предприятия,

СА – баланс.

В соответствии с вышеприведенными расчетами предприятия также можно подразделить на три класса платежеспособности:

1-й класс - предприятия с суммой баллов от 100 до 150. Высокий уровень платежеспособности.

2-й класс - от 151 до 250. Средний уровень платежеспособности.

3-й класс - от 251 до 300. Низкий уровень платежеспособности, риск потерять платежеспособность.

Таблица 1 – Параметры для определения класса платежеспособности

Коэффициенты	1-й класс	2-й класс	3-й класс
Коэффициент абсолютной ликвидности (L1)	0,2 и выше	0,15-0,20	менее 0,15
Коэффициент срочной ликвидности (L2)	1,0 и выше	0,5-1,0	менее 0,5
Коэффициент текущей ликвидности (L3)	2,0 и выше	1,0-2,0	менее 1,0
Коэффициент автономии (L4)	0,7 и выше	0,5-0,7	менее 0,5

По данным показателям невозможно оценить финансовое состояние предприятия без ошибок, так как данный процесс очень сложный.

Следующие показатели характеризуют возможности предприятия погасить обязательства за счет различных групп активов по степени ликвидности.

1. Коэффициент абсолютной ликвидности (К1) характеризует способность предприятия погашать текущие краткосрочные обязательства (ТКО - сумма займов и кредитов, краткосрочной кредиторской задолженности, задолженности перед участниками по выплате доходов и прочих краткосрочных обязательств) наиболее ликвидными оборотными активами (НЛОА - сумма краткосрочных финансовых вложений и денежных средств) в полном объеме в установленные сроки и рассчитывается:

$$K_1 = \frac{\text{НЛОА}}{\text{ТКО}}. \quad (5)$$

2. Коэффициент промежуточного покрытия (К2) характеризует способность предприятия высвободить из хозяйственного оборота все имеющиеся ликвидные средства (ЛА – сумма наиболее ликвидных активов и краткосрочной дебиторской задолженности) для погашения текущих краткосрочных обязательств:

$$K_2 = \frac{\text{ЛА}}{\text{ТКО}}. \quad (6)$$

3. Коэффициент текущей ликвидности (К3) является обобщающим показателем платежеспособности предприятия, в расчет которого включаются и все оборотные активы (ОА), и текущие краткосрочные обязательства:

$$K_3 = \frac{OA}{TKO}. \quad (7)$$

Финансовая устойчивость также является важной характеристикой финансового состояния предприятия.

4. Коэффициент соотношения собственных и заемных средств:

$$K_4 = \frac{CC}{TKO}, \quad (8)$$

где, CC – сумма капитала и резервов, доходов будущих периодов, резервов предстоящих расходов,

TKO – текущие краткосрочные обязательства.

5. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами:

$$K_5 = \frac{CC - BOA}{OA - ДЗ}, \quad (9)$$

где, CC – сумма капитала и резервов, доходов будущих периодов, резервов предстоящих расходов,

BOA – внеоборотные активы,

OA – оборотные активы,

ДЗ – дебиторская задолженность.

Расчет и анализ показателя рентабельности и коэффициента оборачиваемости активов.

6. Рентабельность продукции:

$$K_6 = \frac{\Pi_{np}}{B_{np}}. \quad (10)$$

где, Ппр – прибыль от продаж,

Впр – выручка от реализации продукции.

7. Оборачиваемость совокупных активов:

$$K_7 = \frac{B_{\text{пр}}}{OC_o}, \quad (11)$$

где, Впр – выручка от реализации продукции,

ОСо – средний остаток оборотных средств за рассматриваемый период.

8. Доля дебиторской задолженности в оборотных активах:

$$K_8 = \frac{ДЗ}{ОА}. \quad (12)$$

где, ДЗ – дебиторская задолженность,

ОА – оборотные активы.

9. Доля резерва по сомнительным долгам в дебиторской задолженности:

$$K_9 = \frac{Р}{ДЗ}, \quad (13)$$

где, Р – величина резерва по сомнительным долгам,

ДЗ – дебиторская задолженность.

10. Доля просроченной кредиторской задолженности в общей сумме задолженности:

$$K_{10} = \frac{K_{\text{пр}}}{ТКО}. \quad (14)$$

где, Кпр – величина просроченной кредиторской задолженности за период,

ТКО – текущие краткосрочные обязательства. [8]

1.2.2 Методики оценки финансовой устойчивости

Важнейшими признаками финансовой устойчивости являются платежеспособность и наличие ресурсов для развития.

Финансовая устойчивость - это способность организации функционировать и развиваться, соблюдать равновесие своих активов и пассивов.

Для оценки финансовой устойчивости предприятия используют абсолютные и относительные показатели.

Общая величина запасов и затрат определяется по формуле:

$$ЗЗ = З + НДС, \quad (15)$$

где З - общая сумма запасов предприятия;

НДС - налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям.

Показатели, характеризующие источники формирования запасов и затрат, отражают различные виды источников:

Наличие собственных оборотных средств:

$$СОС = КиР - ВОА, \quad (16)$$

где КиР - капитал и резервы;

ВОА - внеоборотные активы.

Наличие собственных и долгосрочных заемных источников формирования запасов и затрат или функционирующий оборотный капитал:

$$ФК = СОС + ДО, \quad (17)$$

где ДО - долгосрочные обязательства.

Общая величина основных источников формирования запасов и затрат:

$$ВИ = ФК + КЗиК, \quad (18)$$

где КЗиК - займы и кредиты в разделе V баланса.

1.2.3 Методики оценки деловой активности

Наиболее обширно определяет деловую активность компании В.В. Ковалев, говоря о том, что деловая активность обозначает усилия, направленные для продвижения организации на рынках труда, капитала, продукции.

Анализ деловой активности состоит в исследовании динамики и уровней различных финансовых коэффициентов таких как – показатели рентабельности и показатели оборачиваемости, которые считаются относительными показателями финансовых результатов работы фирмы.

Для проведения комплексной оценки деловой активности нужно провести оценку динамичности развития компании. Если выполняется «золотое правило экономики» то предприятие является динамично развивающимся.

Формула расчета «золотого правила экономики» представлена ниже:

$$T_{\Pi} > T_{B} > T_{A} > 100 \%, \quad (22)$$

где T - темп роста прибыли, %;

T_B- темп роста выручки от продажи товаров (продукции, услуг, работ), %;

T_A - темп роста активов, %,

Для расчета темпа роста прибыли применяется следующая формула:

$$T_{\Pi} = \frac{\Pi_1}{\Pi_0} \cdot 100 \%, \quad (23)$$

где Π_1 - прибыль в отчетном периоде;

Π_0 - прибыль в предшествующем периоде.

Для расчета темпа роста выручки от продажи товаров (работ, продукции, услуг) применяется следующая формула:

$$T_B = \frac{B_1}{B_0} \cdot 100\%, \quad (24)$$

где B_1 - выручка от продажи товаров (продукции, работ, услуг) в отчетном периоде;

B_0 - выручка от продажи товаров (работ, продукции, услуг) в предшествующем периоде.

Для расчета темпа роста активов применяется следующая формула:

$$T_A = \frac{CA_1}{CA_0} \cdot 100\%, \quad (25)$$

где CA_1 - сумма активов в отчетном периоде;

CA_0 - сумма активов в предшествующем периоде.

Также для проведения комплексной оценки деловой активности нужно провести оценку уровня эффективности использования ресурсов.

Для расчета фондоотдачи применяется следующая формула:

$$\Phi_{\text{отд}} = \frac{B}{\overline{OC}} \cdot 100\%, \quad (26)$$

где \overline{OC} - среднегодовая стоимость основных средств во внеоборотных активах.

Фондоотдача показывает, сколько продукции производит предприятие на каждую единицу стоимости основных фондов, которые были в нее вложены.

Для расчета производительности труда применяется следующая формула:

$$\text{Пр} = \frac{V_{\text{пр}}}{\text{ЧП}}, \quad (27)$$

где $V_{\text{пр}}$ - выручка от реализации товаров (услуг, работ);

ЧП - численность персонала.

К оборачиваемости активов и их отдельных элементов относятся следующая группа коэффициентов:

Для расчета коэффициента оборачиваемости активов применяется формула:

$$\text{КО}_A = \frac{V_{\text{пр}}}{\overline{CA}}, \quad (28)$$

где \overline{CA} - средняя стоимость активов за расчетный период (год, квартал).

Этот коэффициент отражает скорость оборота всего авансированного капитала (активов).

Для коэффициента оборачиваемости материальных оборотных активов применяется формула:

$$\text{КО}_{\text{МОА}} = \frac{V_{\text{пр}}}{\overline{МЗ}}, \quad (29)$$

где $\overline{МЗ}$ - среднегодовой остаток материальных оборотных активов.

Этот коэффициент отражает скорость оборота материальных оборотных активов за анализируемый период.

Для коэффициента оборачиваемости запасов применяется формула:

$$\text{КО}_3 = \frac{\text{СРТ}}{3}, \quad (30)$$

где СРТ - себестоимость реализации товаров (продукции, работ, услуг);
- средняя стоимость запасов за расчетный период.

Для расчета коэффициента оборачиваемости дебиторской задолженности применяется формула:

$$КО_{ДЗ} = \frac{В_{пр}}{\overline{ДЗ}}, \quad (31)$$

где $\overline{ДЗ}$ - средняя стоимость дебиторской задолженности за расчетный период

Этот коэффициент отражает число оборотов, совершенных дебиторской задолженностью за анализируемый период. При ускорении оборачиваемости происходит повышение значения показателя, что свидетельствует об улучшении расчетов с дебиторами.

Для коэффициента оборачиваемости готовой продукции применяется формула:

$$КО_{ГП} = \frac{В_{пр}}{ГП}, \quad (32)$$

где ГП - готовая продукция.

Рост коэффициента говорит о том, что происходит увеличение спроса на товар, снижение говорит о затоваривание.

Для коэффициента оборачиваемости кредиторской задолженности применяется следующая формула:

$$КО_{КЗ} = \frac{В_{пр}}{КЗ}, \quad (33)$$

где $\overline{КЗ}$ - средний остаток кредиторской задолженности за расчетный период.

Данный коэффициент отражает скорость оборота задолженности фирмы. Ускорение отрицательно сказывается на ликвидности компании. Если $КО_{КЗ} < КО_{ДЗ}$, то возможен остаток свободных средств у компании.

Для коэффициента оборачиваемости собственного капитала применяется следующая формула:

$$КО_{СК} = \frac{В_{пр}}{КиР}, \quad (34)$$

где $\overline{КиР}$ - средняя стоимость собственного капитала за расчетный период

Рост в динамике говорит об увеличении эффективности использования собственного капитала.

Рассмотрим абсолютные и относительные показатели рентабельности:

- абсолютными показателями рентабельности служат величина валовой прибыли и прибыли от продаж;
- к относительным показателям относятся следующие:

Для расчета рентабельности продаж применяется следующая формула:

$$R_1 = \frac{\Pi_{пр}}{В_{пр}}, \quad (35)$$

где $\Pi_{пр}$ - прибыль от реализации продукции (услуг, работ).

Данный коэффициент отражает, сколько прибыли приходится на единицу реализованной продукции. Рост является следствием роста цен при постоянных затратах или снижения затрат на производство при постоянных ценах. Уменьшение показателя говорит об уменьшении спроса на продукцию.

Для расчета рентабельности всего капитала фирмы применяется следующая формула:

$$R_2 = \frac{\Pi_{\text{пр}}}{\overline{CA}}, \quad (36)$$

где \overline{CA} - средний за период итог баланса.

Данный показатель отражает эффективность использования всего имущества предприятия. Снижение показателя свидетельствует о падающем спросе на продукцию организации и о перенакоплении активов.

Для расчета рентабельности основных средств и прочих внеоборотных активов применяется следующая формула:

$$R_3 = \frac{\Pi_{\text{пр}}}{\overline{BA}}, \quad (37)$$

где \overline{BA} - средняя за период величина основных средств и прочих внеоборотных активов.

Данный коэффициент показывает эффективность использования основных средств. Рост показателя при снижении рентабельности всего капитала фирмы свидетельствует об избыточном увеличении мобильных средств, что может быть следствием затоваренности готовой продукцией в результате снижения спроса, чрезмерного роста дебиторской задолженности или денежных средств.

Чтобы рассчитать рентабельность собственного капитала применяется следующая формула:

$$R_4 = \frac{\Pi_{\text{пр}}}{\text{КиР}}. \quad (38)$$

Данный коэффициент отражает эффективность использования собственного капитала.

Чтобы рассчитать рентабельность перманентного капитала применяется следующая формула:

$$R_s = \frac{\Pi_{\text{пр}}}{\overline{\text{ФК}}}, \quad (39)$$

где $\overline{\text{ФК}}$ - средняя за период стоимость функционирующего капитала.

Данный коэффициент показывает эффективность использования капитала, вложенного в деятельность фирмы на длительный срок. [8]

1.3 Опыт управления производством продукции сельского хозяйства

Сельскохозяйственная деятельность является важным сегментом экономики многих стран мира. К их числу можно отнести почти все страны Европейского Союза, Австралию, Бразилию, Индию, Китай, Вьетнам, Японию, Великобританию и США. Эти страны делают акцент на развитие аграрного сектора и управление ориентированно на достижение конечных целей.

Основные цели управления агропромышленного комплекса в зарубежных странах следующие:

- Обеспечить стабильные экономические и социальные условия для развития сельского хозяйства;
- Обеспечить население качественными продуктами питания по приемлемой цене;
- Снизить негативное воздействие на окружающую среду.

Особое внимание в управлении агропромышленной отрасли в зарубежных странах направлено на формирование прибыли сельскохозяйственных производителей. Большинство государств направляют свои силы на оказание помощи национальному аграрному товаропроизводителю. К примеру, они поддерживают адекватные цены, как

для производителей, так и для потребителей на внутреннем рынке, что в свою очередь позволяет сельскохозяйственным предприятиям окупить затраты и получить прибыль. Подобные меры являются важным инструментом регулирования агропромышленного комплекса и более того, в США они даже объединены в специальный закон, принимаемый Конгрессом каждые 6 лет. В этот закон включены программы, направленные на всестороннюю поддержку аграрных производителей (сельскохозяйственное страхование, продвижение экспорта продукции и др.), создание благоприятных условий жизни в сельской местности, предотвращение миграционных процессов, которые нежелательны. [5]

Еще одна мера обеспечения прибыли предприятий аграрной сферы - применение государственных субсидий, дотаций и льгот за счет бюджетных денег. Это позволяет искусственно снизить себестоимость продукции сельского хозяйства. Чаще всего бюджетные деньги выделяются на финансирование таких программ, как: исследование сельского хозяйства, организация маркетинга, кредитование, поддержка цен на одном уровне и т.д.

В США крупные производители комбикормов имеют в своей собственности птицеводческие, свиноводческие откормочные предприятия. Большинство предприятий имеют собственную торговую сеть. К примеру, сельскохозяйственный производственный кооператив «OSTRAU», который находится в Германии, имеет 15 магазинов по продаже продукции животноводства, и такое предприятие в этой стране не единственное. [1]

Особое значение нужно уделить и зарубежным биотехнологиям, которые применяют достаточно многие сельхоз производители. В США, Нидерландах и др. странах достаточно распространена и альтернативная технология – органическое растениеводство. Эта технология подразумевает использование органических удобрений для того, чтобы вырастить растения без применения пестицидов и уменьшение доз минеральных удобрений.

Отрицательная сторона подобной технологии состоит в дороговизне продукции, но при этом она экологически чистая и полезная.

Применение современных аграрных технологий позволяет производителям не только получать высокие результаты, но и понижать себестоимость продукции. Во многом это связано с развитием, как новых технологий, так и компьютерной техники, которые активно используют сельскохозяйственные производители товаров. Некоторое распространение получили безлюдные технологии производства мяса и скота. К примеру, с помощью компьютеров осуществляется поддержка оптимального климата в животноводческих помещениях, а также производится кормоприготовление и раздача кормов с учетом биологических особенностей и состояния здоровья каждого из животных.

Большое значение руководители зарубежных предприятий АПК уделяют планированию и прогнозированию. Чтобы более точно определить свои возможности, они используют пять основных методов: методы экономических индикаторов, экспертных оценок, модель «затраты - выпуск», модели динамических рядов и эконометрическое моделирование.

Что же касается планирования, то в Японии, к примеру, большие предприятия имеют плановые отделы, планы подготавливаются централизованно, а планирование осуществляется «сверху – вниз», то есть руководство создает планы, которые надлежит выполнять их подчиненным. Прогнозирование осуществляется на срок до 15 лет, а планирование – на срок до 5 лет. Процесс планирования обычно включает в себя четыре этапа: формулировка предпосылок, уточнение проблемы, формулирование долгосрочной стратегии, среднесрочных и краткосрочных планов.

Если рассматривать структуру организации управления, то стоит отметить опыт таких стран, как: Япония, Германия и Англия. В Японии управление агропромышленным комплексом делает упор на социальную и

деловую сплоченность на уровне агропромышленной группы. В Германии сплоченность группы имеет иерархический характер с доминированием «высшего звена» над «низшим». [1]

В целом, давая оценку зарубежному опыту управления агропромышленным комплексом, стоит отметить, что развитие этого аграрного сектора зависит от научно-технических разработок, от умения рационально использовать ресурсы и, конечно же, от повышения эффективности системы управления на предприятиях. Это позволяет зарубежным предприятиям получать высокую производительность и обеспечивать страну продукцией, которая ей необходима.

В первой главе данной работы были рассмотрены методики оценки финансового состояния, предприятия, выделены способы повышения эффективности сельскохозяйственной отрасли, также рассмотрен опыт зарубежных стран в управлении данной отрасли.

2 АНАЛИЗ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ: ООО «ПОДСОБНОЕ ХОЗЯЙСТВО АТП»

2.1 Краткая характеристика предприятия

ООО "ПОДСОБНОЕ ХОЗЯЙСТВО АТП" является юридическим лицом и строит свою деятельность в строгом соответствии с Уставами и нормативными документами Российского Законодательства.

Компания зарегистрирована 25 ноября 2002 года регистратором Межрайонная Инспекция Федеральной налоговой службы № 17 по Пермскому краю. Директор организации ООО "Подсобное хозяйство АТП" Матосян Тумас Оганесович. Размер уставного капитала 10 000 руб. Организация самостоятельно осуществляет свою деятельность, распоряжается продукцией, которую выпускает, полученной прибылью, оставшейся в ее распоряжении после уплаты налогов и других обязательных платежей.

Данная организация расположена по адресу: 618940, город Лысьва, деревня Паинцы, ул. Коммунаров, 114.

Контактные данные: телефоны (34249)55057, (901)9558205 email moloko@lysva.ru.

Основная отрасль компании - «Мясное и молочное скотоводство». Организации присвоен ИНН 5918014895, ОГРН 1025901926929.

Основной вид деятельности организации (в соответствии с кодами ОКВЭД, указанными при регистрации): разведение крупного рогатого скота. Дополнительные виды деятельности:

- Производство молочных продуктов;
- Разведение свиней;
- Разведение овец и коз;
- Выращивание картофеля;

– Сдача внаем собственного недвижимого имущества.

Общая численность штата работников организации- 65 человек. Опыт деятельности сотрудников организации на рынке сельского хозяйства около пятнадцати лет.

Директором является Матосян Тумас Оганесович.

Главный бухгалтер – Быстрых Любовь Ивановна.

Организационная структура организации ООО "Подсобное хозяйство АТП" отображена на рисунке 1.



Рисунок 1 – Организационная структура ООО "Подсобное хозяйство АТП"
(разработано автором, Алмасовой Т.Х)

В обязанности директора входят осуществление руководства организации в соответствии с действующим законодательством производственно-хозяйственной и финансово-экономической деятельностью. Обеспечение рационального использования трудовых ресурсов, земли, зданий, сооружений и техники, также осуществление контроля качества выполняемых работ.

К рабочим постоянным относятся:

Трактористы-машинисты.

Операторы машинного доения, дояры.

Скотники крупного рогатого скота.

Работники свиноводства, овцеводства, козоводства.

Миссия - это главная цель предприятия. На сегодняшний день, при открытом мировом рынке, главной целью сельского хозяйства является создание безопасной, здоровой пищи при выгодных ценах и с условием сохранения природы.

К основным целям данной организации относятся:

1. создание безопасной, здоровой пищи по выгодным ценам;
2. удовлетворение спроса населения на продукцию сельского хозяйства;
3. повышения уровня жизни сельского населения;
4. создание условий для устойчивого развития сельских территорий путем роста доходов от сельского хозяйства.

Достижение целей деятельности компании обеспечивается решением следующих задач:

- реализация продукции;
- разработка и осуществление технологии эффективных продаж;
- анализ, учет и оптимизация затрат на всех стадиях: материально-техническое снабжение, подготовка производства, контроль;
- разработка инвестиционных проектов, направленных на поддержание сельского хозяйства, на совершенствование. Увеличение производственного потенциала ООО «Подсобное хозяйство АТП» является залогом улучшения качества продукции.

2.2 Анализ финансовой деятельности предприятия

Финансовый анализ – это изучение основных показателей финансового состояния и финансовых результатов деятельности фирмы с целью принятия заинтересованными лицами управленческих, инвестиционных и прочих решений. [8]

Рассмотрим основные показатели деятельности, отраженные в таблице 2.

Таблица 2 – Анализ основных показателей деятельности ООО «Подсобное хозяйство АТП» за 2014-2016гг.

Показатели	2014г.	2015г.	2016г.	Изменение (+,-) показателей 2016г. по сравнению с:			
				2014г.		2015г.	
				Абсол.	Темп роста, %	Абсол.	Темп роста, %
Чистая прибыль	5488	2321	1952	-3536	35,57	-369	84,11
Численность работающих	60	61	65	5	108,33	4	106,56
Прибыль от продаж	2313	863	(807)	-3120	-21,92	-1670	-93,51
Выручка	22880	22769	22330	-550	97,60	-439	98,07
Себестоимость продаж	20567	21906	23137	2570	112,50	1231	105,62
Экономическая рентабельность, %	24	11	9	-15	37,5	-2	81,82

Экономическую рентабельность находим соотношением чистой прибыли к выручке.

По анализируемым данным, можно сделать вывод, что чистая прибыль в 2016 году упала по сравнению с 2014, 2015 годами, связано это с тем, что себестоимость продаж растет. Прибыль от продаж составляет 2313 тыс.руб. в 2014 году, но в 2016 году наблюдается убыток, так как себестоимость превысила выручку, но за счет прочих доходов прибыль составляет 1952 тыс.руб. в 2016 году.

Показатель рентабельности в 2016 году снизился до 9% по сравнению с 24 % в 2014 году. По результатам анализа, в 2014 году работали более эффективно, чем в 2015 и 2016 году.

Далее рассмотрим анализ состава структуры и динамики основного капитала. Основные средства представляют собой совокупность средств труда.

Внеоборотные активы (основной капитал) – это вложения средств с долговременными целями в недвижимость, облигации, акции, запасы полезных ископаемых, и т.д.

Состав и динамика основного капитала представлена в таблице 3.

Таблица 3 – Состав и динамика основного капитала за 2015-2016 гг.

Средства предприятия	Сумма, тыс.руб.		Доля, %		Изменения, тыс.руб.	Изменения, %
	2015 г.	2016 г.	2015 г.	2016 г.		
Основные средства	19146	16644	100	87,53	-2502	86,93
Незавершенное строительство	-	2371	-	12,47	-	-
Всего:	19146	19015	100	100	-131	99,32

По анализируемой таблице, можно сделать вывод, что основные средства уменьшились в 2016 году за счет амортизации и за счет выбытия основных средств. В 2015 году строительства не было, в 2016 запланировали и начали строительство фермы.

Также особое внимание уделяется изучению состояния, динамики и структуры основных средств. Анализ основных средств представлен в таблице 4.

Таблица 4– Структура основных средств за 2015-2016гг.

Основные средства	Сумма, тыс.руб.		Доля, %		Изменения, тыс.руб.	Изменения, %
	2015 г.	2016 г.	2015 г.	2016 г.		
Здания, сооружения и передаточные устройства	9819	9252	51,28	55,59	-567	94,23
Машины и оборудование	2960	1631	15,46	9,79	-1329	55,10
Транспортные средства	193	5	1,01	0,03	-188	2,59
Рабочий скот	25	18	0,13	0,11	-7	72
Продуктивный скот	6111	5680	31,92	34,13	-431	92,95
Земельные участки	38	58	0,20	0,35	20	152,63
Всего:	19146	16644	100	100	-2502	86,93

Стоимость зданий и сооружений основных средств уменьшилась в 2016 году за счет износа зданий. Стоимость транспортных средств в 2016 году снизилась на 188 тыс. руб. за счет амортизации и износа. Показатель продуктивного скота уменьшился, причиной уменьшения продуктивности

животноводства является изменение структуры производства кормов, сокращение производства. Показатель земельных участков увеличился, так как в 2016 году приобрели еще землю.

Рассмотрим показатели реализации животноводства в таблице 5.

Таблица 5 - Показатели состояния отрасли животноводства.

Показатели	2015г.	2016г.	Изменения
Основное стадо молочного скота, голов	174	173	-1
Реализация молока, ц	8959	7552	-1407
Надоено молока на 1 корову, ц	51,149	43,653	-7,496
Среднесуточный удой 1 коровы, ц	0,140	0,120	-0,02
Ягнята и козлята при отбивке, ц	8	10	-2

Как видно из данной таблицы, среднегодовой надой молока от одной коровы в 2016 году уменьшился на 7,5ц. и составляет 43,653ц. Реализация молока в 2016 году составляет 7552ц, наблюдается уменьшение по сравнению с 2015 годом. Необходимо улучшить кормовую базу, для продуктивности животных.

Также стоит рассмотреть динамику себестоимости в данной отрасли.

Таблица 6– Динамика себестоимости продукции скотоводства за 2015-2016гг.

Показатели	2015г.	2016г.	Изменения
Себестоимость 1 ц продукции, руб.:			
Молока	1892,06	2308,13	416,07
Прирост живой массы молодняка	18790,12	24019,35	5229,23
Ягнята и козлята при отбивке	9125	15200	6075
Прирост ягнят и козлят	22333,33	33153,85	10820,52

Исходя из данных таблицы 6, наблюдается увеличение себестоимости молока в 2016 году на 416 руб.

Также увеличение себестоимости ягнят и козлят на 6075 руб.

Сделаем выводы. В связи с увеличением себестоимости в 2016 году, снижается продуктивность. Причины низкой продуктивности животных кроются в снижении уровня кормления и неэффективном использовании кормов.

Динамика оборотных активов представлена на рисунке 2.

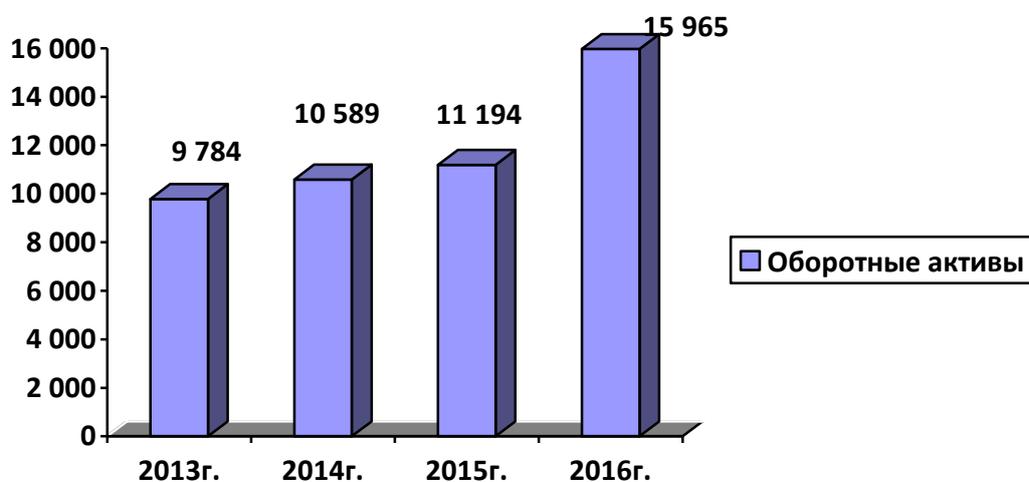


Рисунок 2 – Динамика оборотных активов 2013-2016гг., тыс. руб.

(разработано автором, Алмасовой Т.Х.)

По рисунку 2 видно, что оборотные средства выросли. К концу 2016 года по сравнению с 2013 годом они увеличились на 6181 тыс. руб. и составляют 15965 тыс. руб. Увеличение произошло за счет роста запасов и дебиторской задолженности. Показатель дебиторской задолженности в 2016 году уменьшился, и это говорит об уменьшении долгов со стороны контрагентов за продукцию.

В таблице 7 отражен анализ оборотных средств ООО "Подсобное хозяйство АТП".

Таблица 7 – Анализ оборотных средств ООО "Подсобное хозяйство АТП" за 2013-2016гг., тыс. руб.

Показатель	2013г	2014г	2015г	2016г	Отклон. 2015 от 2013 (+,-)	Отклон. 2015 от 2014 (+,-)	Отклон. 2016 от 2015 (+,-)
Оборотные активы, в том числе:	9784	10589	11194	15965	1 410	605	4771
Запасы	9071	10023	10325	15749	1 254	302	5424
НДС	-	-	-	-	-	-	-
Дебиторская задолженность	689	548	760	200	71	212	-560
Финансовые вложения	-	-	-	-	-	-	-
Денежные средства	24	18	109	16	85	91	-93
Прочие оборотные активы	-	-	-	-	-	-	-

Таким образом, можно сделать вывод, что наблюдается положительная динамика оборотных средств организации.

2.2.1 Анализ оценки ликвидности

Анализ ликвидности — это оценка способности организации погашать свои финансовые обязательства в установленные сроки. В результате группировки выделяют следующие виды активов, которые представлены в таблице 8.

Таблица 8 – Группировка активов и пассивов для оценки ликвидности за 2013-2015гг., тыс. руб.

	2013г.	2014 г.	Изменение 2014-2013 гг.	2015 г.	Изменение 2015-2014 гг.
A1	24	18	-6	109	91
A2	689	548	-141	760	212
A3	9 071	10 023	952	10 325	302
A4	19 166	19 467	301	19 161	-306
П1	2 536	1 835	-701	660	-1 175
П2	153	427	274	-	-427
П3	4 375	420	-3 955	-	-420
П4	21 886	27 374	5 488	29 695	2 321

Можно сделать вывод, что за 2013 год:

$A1 \leq П1$ – величина наиболее срочных обязательств превышает величину наиболее ликвидных активов.

$A2 \geq П2$ – величина быстрореализуемых активов превышает величину среднесрочных обязательств.

$A3 \geq П3$ – величина медленно реализуемых активов превышает величину займов и долгосрочных кредитов банка.

$A4 \leq П4$ – величина собственного капитала превышает величину труднореализуемых активов.

За 2014 и 2015 года ситуация не изменилась.

Для более детальной оценки ликвидности производится расчет финансовых коэффициентов (таблица 9).

Таблица 9– Значение коэффициентов ликвидности за 2013-2015гг., тыс. руб.

Коэффициенты	Норм.ограничения	2013 г.	2014 г.	2015 г.
Коэффициент абсолютной ликвидности (L1)	$0,2 \leq L1 \leq 0,7$	0,009	0,008	0,17
Коэффициент срочной ликвидности (L2)	1-1,5	0,3	0,25	1,32
Коэффициент текущей ликвидности (L3)	1-2	3,6	4,7	16,96
Коэффициент автономии (L4)	$\geq 0,5$	0,76	0,9	0,98

За 2013 год коэффициент абсолютной ликвидности не входит в допустимое значение. 0,9% краткосрочных обязательств не могут быть погашены за счет имеющейся денежной наличности.

Коэффициент срочной ликвидности показал, что не хватает средств в текущих активах для покрытия текущих обязательств.

Рассчитав коэффициент текущей ликвидности, наблюдаем, что 3,6% оборотных активов покрывают оборотные пассивы.

В 2014 году значительных изменений не наблюдается. Предприятие также не в состоянии погасить краткосрочные обязательства.

В 2015 году ситуация изменилась, при расчете коэффициента абсолютной ликвидности можно сказать, что 17% краткосрочных обязательств может быть погашена за счет имеющейся денежной наличности. Рассчитав коэффициент срочной ликвидности, наблюдаем, что текущие активы покрывают текущие обязательства. Также наблюдаем, что 16,96% оборотных активов покрывают оборотные пассивы. Доля собственных средств в общей валюте баланса составляет 98%.

В зависимости от величины этих коэффициентов предприятия, как правило, распределяются на три класса платежеспособности.

В 2013 году, коэффициент $L3=1,08$, в 2014 году $L3=1,41$, в 2015 году $L3=5,1$.

С 2013 года по 2015 год, можно сделать вывод, что коэффициенты $L1, L2, L4$ относятся к третьему классу, то есть низкий уровень платежеспособности предприятия.

В целом, за анализируемый период, наблюдается средний уровень платежеспособности в 2013-2014 годах, в 2015 году наблюдается высокий уровень платежеспособности предприятия.

Для более полной и объективной оценки ликвидности можно провести факторный анализ.

$$\text{Клик 2013г.} = (9784/28950) \times (28950/2689) = 3,66$$

$$\text{Клик 2014г.} = (10589/30056) \times (30056/2262) = 4,68$$

$$\text{Клик 2015г.} = (11194/30355) \times (30355/660) = 16,96$$

Чем выше величина общего показателя ликвидности, тем лучше финансовое состояние предприятия.

Можно сделать вывод, что с каждым годом финансовое состояние предприятия улучшается, так как показатель ликвидности растет и в 2015 году составляет около 17%.

Далее рассмотрим показатели, которые необходимы при оценке кредитоспособности предприятия в таблице 10.

Таблица 10 – Значение коэффициентов платежеспособности предприятия за 2013-2015 гг.

№ п/п	Коэффициенты	2013 г.	2014 г.	2015 г.
1	Коэффициент абсолютной ликвидности (К1)	0,26	0,24	1,15
2	Коэффициент промежуточного покрытия (К2)	0,009	0,008	0,17
3	Коэффициент текущей ликвидности (К3)	3,62	4,7	16,96
4	Коэффициент соотношения собственных и заемных средств (К4)	8,14	12,1	44,99
5	Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами (К5)	0,3	0,77	1,1
6	Рентабельность продукции (К6)	-0,1	0,1	0,04
7	Оборачиваемость совокупных активов (К7)	1,99	2,25	2,09
8	Доля дебиторской задолженности в оборотных активах (К8)	0,07	0,05	0,07
9	Доля резерва по сомнительным долгам в дебиторской задолженности (К9)	0	0	0
10	Доля просроченной кредиторской задолженности в общей сумме задолженности (К10)	0	0	0

При расчете коэффициента абсолютной ликвидности, наблюдаем, что в 2013 году 26% оборотных активов могут погасить текущие краткосрочные обязательства. В 2015 году предприятие в состоянии полностью погасить текущие краткосрочные обязательства оборотными активами.

Коэффициент промежуточного покрытия показывает, что в 2013 году, 0,9% от ликвидных активов могут погасить текущие краткосрочные обязательства, а в 2014 году – 0,8%. 17% ликвидных активов в состоянии погасить текущие краткосрочные обязательства в 2015 году.

При расчете, коэффициента текущей ликвидности, в 2013 году, 36% оборотных активов погашают текущие краткосрочные обязательства. В 2014 году 47%. В 2015 году около 17% оборотных активов могут погасить текущие краткосрочные обязательства.

Чем ниже коэффициент соотношения заемных и собственных средств, тем выше финансовая устойчивость и независимость предприятия от заемного капитала и обязательств. Соответственно, финансовое состояние неустойчивое, присутствует риск неплатежеспособности и банкротства из-за высокой концентрации заемного капитала.

Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами показывает достаточность у организации собственных средств для финансирования деятельности. Данный коэффициент больше нормативного значения (0,1), то есть у предприятия с каждым годом финансовая устойчивость увеличивается. Следовательно, платежеспособность организации возросла к концу 2015 года.

Рентабельность продукции нестабильна, что говорит о неэффективности производства и реализации продукции. У данной фирмы низкая конкурентоспособность продукции.

Оборачиваемость совокупных активов в 2014 году была больше, чем в 2015 и 2013 году, и составляла 2,25. Чем выше значение, тем выше качество управления оборотными средствами на предприятии.

Увеличение значения доли дебиторской задолженности в оборотных активах рассматривается как негативное явление.

При расчете данный показатель на протяжении 2013-2015 года остается практически неизменным.

При анализе оценки ликвидности, можно обобщить, что показатель ликвидности растет, достаточность у организации собственных средств для финансирования деятельности.

2.2.2 Анализ финансовой устойчивости

Для оценки финансовой устойчивости определяются общая величина запасов и затрат предприятия, а также источники средств для их формирования (таблица 11).

Таблица 11 – Показатели финансовой устойчивости за 2013-2015гг.

Показатели	2013г.	2014г.	Изменение 2014-2013гг.	2015г.	Изменение 2015- 2014гг.
Общая величина запасов и затрат (ЗЗ)	9071	10023	952	10325	302
Наличие собственных оборотных средств (СОС)	2720	7907	5187	10534	2627
Функционирующий оборотный капитал (ФК)	7092	8327	1235	10534	2207
Общая величина основных источников формирования запасов и затрат (ВИ)	9781	10589	808	11194	605
Излишек или недостаток собственных оборотных средств (Фс)	-6351	-2116	4235	209	2325
Излишек или недостаток функционирующего оборотного капитала (Фт)	-1979	-1696	283	209	1905
Излишек или недостаток общей величины основных источников (Фо)	710	566	-144	869	303

По данным таблицы, можно сделать вывод, что в 2014 году по сравнению с 2013 годом общая величина запасов и затрат увеличилась, также увеличились собственные оборотные средства, собственные и долгосрочные заемные источники формирования запасов, общая величина основных источников. Также по расчетам, мы видим, что наблюдается недостаток основных источников.

За 2013 год. $-6351 < 0$; $-1979 < 0$; $710 > 0$, т. е $S = [0; 0; 1]$

За 2014 год. $-2116 < 0$; $-1696 < 0$; $566 > 0$, т. е $S = [0; 0; 1]$

За 2015 год. $209 > 0$; $209 > 0$; $869 > 0$, т. е $S = [1; 1; 1]$

За 2013 и 2014 год у предприятия наблюдается неустойчивое финансовое состояние. Это может быть связано с нарушением нормальной платежеспособности. Возникает необходимость привлечения дополнительных источников финансирования. В 2015 году по анализируемым данным наблюдается абсолютная устойчивость финансового

состояния, это говорит о том, что запасы предприятия покрываются собственными оборотными средствами.

Также необходимо рассчитать продолжительность операционного цикла по следующей формуле:

$$\text{ПОЦ} = \text{ПОД} + \text{ПОМЗ} + \text{ПОНЗ} + \text{ПОГП} + \text{ПОДЗ} \quad (60)$$

Рассчитаем следующие показатели и сведем их в таблицу 12, чтобы найти продолжительность операционного цикла.

Таблица 12 – Расчет показателей для определения продолжительности операционного цикла за 2013-2015гг.

Показатели	2013г.	2014г.	2015г.
Период оборота остатков денежных средств (ПОД)	0,5	0,3	1,7
Период оборота запасов сырья и материалов (ПОМЗ)	187,7	177,9	172,1
Период оборота незавершенного производства (ПОНЗ)	37,5	35,6	34,4
Период оборота готовой продукции (ПОГП)	57	47,9	49,7
Период инкассации дебиторской задолженности (ПОДЗ)	12,2	7,4	10,3

Можно сделать вывод, что продолжительность операционного цикла составила 295 дней за 2013 год, за 2014 год – 269 дней, за 2015 год – 268 дней.

Мы наблюдаем, снижение продолжительности операционного цикла на предприятии ООО «Подсобное хозяйство АТП», это свидетельствует о повышении эффективности работы предприятия.

В целом, финансовое состояние неплохое, но у предприятия существует зависимость от краткосрочных займов.

2.2.3 Анализ деловой активности

Деловая активность компании проявляется в скорости оборота его средств.

Для проведения комплексной оценки деловой активности нужно провести оценку динамичности развития компании. (Таблица 13)

Таблица 13 – Показатели, определяющие выполнение «золотого правила экономики» за 2014 – 2015 гг.

Показатель	2014 г.	2015 г.
Темп роста прибыли (Тп)	1076	37
Темп роста выручки (Тв)	131	99,5
Темп роста активов (Та)	104	101

$1076 > 131 > 104 > 100$, следовательно, в 2014 году предприятие ООО «Подсобное хозяйство АТП» является динамично развивающимся, выполняется «золотое правило экономики».

$37 < 99,5 < 101 > 100$, в 2015 году предприятие не развивается динамично, при выполнении анализа проблема возможна в неэффективном управлении затратами, темп роста прибыли меньше, чем темп роста выручки.

В таблице 14, можно оценить уровень эффективности использования ресурсов, а именно фондоотдачу, производительность труда, оборачиваемость активов и их отдельных элементов.

Таблица 14 – Оборачиваемость активов и их отдельные элементы за 2013 - 2015гг.

Показатель	2013г.	2014г.	Изменение 2014-2013гг.	2015г.	Изменение 2015-2014гг.
Фондоотдача (Фотд)	85,8	118,5	32,7	117,98	-0,52
Производительность труда (ПР)	290,4	375,1	84,7	373,3	-1,8
Коэффициент оборачиваемости активов (КОА)	0,59	0,78	0,19	0,75	-0,03
Коэффициент оборачиваемости материальных оборотных активов (КОМОА)	4,37	4,79	0,42	4,48	-0,31
Коэффициент оборачиваемости запасов (КОЗ)	2,2	2,2	0	2,2	0
Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности (КОДЗ)	23,1	39,9	16,8	34,8	-5,1
Коэффициент оборачиваемости готовой продукции (КОГП)	6,4	7,6	1,2	7,4	-0,2

Продолжение таблицы 14.

Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности (КОКЗ)	7,7	10,5	2,8	18,3	7,8
Коэффициент оборачиваемости собственного капитала (КОСК)	0,86	0,93	0,07	0,8	-0,13

Фондоотдача показывает, сколько в год возвращается средств от общей стоимости основных средств. В 2013 году на каждый рубль, вложенный в основные средства, возвращается 85 руб.8коп., в 2014 и 2015 году возвращается 118 руб., на каждый рубль, вложенный в основные средства.

Рост производительности труда говорит о повышении эффективности производства, о плодотворной деятельности работников. К 2015 году по сравнению с 2013 годом, показатель производительности труда вырос на 83.

Коэффициент оборачиваемости активов в 2014 году по сравнению с 2013 годом увеличился и составляет 0,78, то есть предприятие увеличило свои продажи, предприятие получило за год выручку, которая в 0,78 раз больше стоимости активов. В 2015 году значение коэффициента снизилось.

Значение коэффициента оборачиваемости материальных оборотных активов варьируется в размере 4, т.е. число оборотов за отчетный период, за который материальные оборотные средства превращаются в денежную форму. В 2015 году показатель снизился, возможно, это связано с увеличением запасов. Значение коэффициента оборачиваемости запасов стабильно и составляет 2,2. Количество оборотов денежных средств, вложенных в запасы, за период равен 2,2.

Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности увеличился в 2014 году по сравнению с 2013 и это свидетельствует об улучшении расчетов с дебиторами. В 2015 году по сравнению с 2014 значение незначительно уменьшилось.

Коэффициент оборачиваемости готовой продукции в 2014 году увеличивается и это означает увеличение спроса на продукцию, в 2015 незначительно снижается.

Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности с каждым годом растет, следовательно, увеличивается скорость оплаты задолженности предприятия.

Коэффициент оборачиваемости собственного капитала в 2014 году увеличился на 7% по сравнению с 2013 годом, то есть предприятие, эффективно использует собственный капитал. В 2015 году происходит незначительное снижение коэффициента.

Далее рассмотрим показатели рентабельности (таблица 15).

Таблица 15– Расчет показателей рентабельности за 2013 -2016гг.

Показатель	2013г.	2014г.	2015г.	Изменение 2015-2014гг.	2016 г.
Рентабельность продаж (R_1)	-	0,1	0,04	-0,06	-
Рентабельность всего капитала предприятия (R_2)	-	0,08	0,03	-0,05	-
Рентабельность основных средств и прочих внеоборотных активов (R_3)	-	0,1	0,04	-0,06	-
Рентабельность собственного капитала (R_4)	-	0,09	0,03	-0,06	-
Рентабельность <u>перманентного</u> капитала (R_5)	-	0,09	0,03	-0,06	-

По анализируемой таблице, сделаем выводы. В 2013 и 2016 году получили убыток. В 2013 году (-215 тыс. руб.), а в 2016 году (-807 тыс. руб.), то есть предприятие сработало не рентабельно.

Рентабельность продаж показывает, сколько прибыли приходится на единицу реализованной продукции.

Значение рентабельности всего капитала предприятия в 2015 году уменьшилось, это связано с падающим спросом на продукцию предприятия.

Рентабельность основных средств и прочих внеоборотных активов также уменьшилась в 2015 году, либо это связано с излишком запасов готовой продукции, либо с ростом дебиторской задолженности.

Чем выше рентабельность собственного капитала, тем лучше. Однако как видно из таблицы, в 2015 году показатель снизился на 6%, возможно, это связано с увеличением заемного капитала.

Рентабельность перманентного капитала говорит об эффективности капитала, в 2014 году рентабельность составляла 9%, предприятие стало работать более эффективно. В 2015 году, показатель снизился до 3%.

С точки зрения методов расчета и обобщения, можно сделать вывод, что в 2014 году работа на предприятии ООО «Подсобное хозяйство» шла более продуктивно по сравнению с 2013, 2015 и 2016 годом, возможно, это свидетельствует об неэффективном распределении ресурсов, также об увеличении расходов.

2.2.4 Анализ имущественного положения

Анализ структуры активов и пассивов бухгалтерского баланса является частью анализа имущественного положения организации при анализе финансового состояния предприятия. Анализ активов и пассивов баланса позволяет проследить динамику их состояния в анализируемом периоде. Рассмотрим анализ актива баланса за три года в таблице 16.

Таблица 16– Анализ актива баланса 2014-2016гг.

Наименование статей	на 31.12. 2014г.		на 31.12. 2015г.		на 31.12. 2016г.		Изменения	
	абсол, тыс. руб.	уд. вес,%	абсол, тыс. руб.	уд. вес,%	абсол, тыс. руб.	уд. вес,%	абсол., тыс. руб. 2015-2014гг.	абсол., тыс. руб. 2016-2015гг.
1. Внеоборотные активы	19467	64,77	19161	63,12	19115	54,49	-306	-46
Основные средства	19425	64,63	19146	63,07	16644	47,75	-279	-2502
2. Оборотные активы	10589	35,23	11194	36,88	15965	45,51	605	4771
- запасы	10023	33,35	10325	34,02	15749	44,86	302	5424
- дебиторская задолженность	548	1,82	760	2,51	200	0,06	212	-560
- денежные средства	18	0,06	109	0,36	16	0,046	91	-93
Актив баланса	30056	100	30355	100	35080	100	299	4725

По анализируемым данным таблицы, можно сделать вывод, что внеоборотные активы снизились, на это повлияло сокращение основных средств. Основные средства в 2015 году снизились на 279 тыс.руб. по сравнению с 2014 годом, в 2016 году ситуация еще ухудшилась и основные средства снизились на 2502 тыс.руб. по сравнению с 2015 годом, это связано с износом и выбытием основных средств.

Оборотные активы с каждым годом повышаются. На такую динамику повлиял рост запасов, по сравнению с 2014 годом они выросли на 5726 тыс. руб. и в 2016 году они составляют 15965 тыс. руб.

Вертикальный анализ баланса показывает структуру конечных данных бухгалтерского баланса в виде относительных величин. При вертикальном анализе статьи отчетности приводятся в процентах к его итогу. Данный вид анализа позволяет посмотреть изменения статей баланса, например, что произошло с оборотными средствами компании, дебиторской, кредиторской задолженностью по сравнению с предыдущими годами. Процентные показатели наглядно показывают насколько произошли отклонения и в какую сторону.

Таблица 17 – Вертикальный анализ баланса 2014 год

Показатели	На начало отчетного периода, тыс. руб.	На конец отчетного периода, тыс. руб.	На начало года, %	На конец года, %
АКТИВ				
1.Внеоборотные активы				
Основные средства	19151	19452	66,15	64,72
Финансовые вложения	15	15	0,05	0,05
Итого по разделу 1	19166	19467	66,21	64,77
2.Оборотные активы				
Запасы	9071	10023	31,33	33,35
НДС по приобретенным ценностям	-	-	-	-
Дебиторская задолженность	689	548	2,38	1,82
Денежные средства	24	18	0,08	0,06
Итого по разделу 2	9784	10589	33,79	35,23
БАЛАНС	28950	30056	100	100

Продолжение таблицы 17.

ПАССИВ				
3. Капитал и резервы				
Уставный капитал	10	10	0,03	0,03
Добавочный капитал	-	-	-	-
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	21876	27364	75,56	91,04
Итого по разделу 3	21886	27374	75,60	91,07
4. Долгосрочные обязательства				
Отложенные налоговые обязательства	-	-	-	-
Заемные средства	4375	420	15,11	1,40
Итого по разделу 4	4375	420	15,11	1,40
5. Краткосрочные обязательства				
Займы и кредиты	153	427	0,53	1,42
Кредиторская задолженность	2536	1835	8,76	6,11
Резервы предстоящих расходов	-	-	-	-
Итого по разделу 5	2689	2262	9,29	7,53
БАЛАНС	28950	30056	100	100

Изучение структуры вертикального анализа баланса за 2014 год, показывает, что на конец года доля оборотных активов повысилась, это связано с тем, что внеоборотные активы снижаются и на конец года составляют 64,77%. Наибольшая доля оборотных активов приходится на запасы. Изучение структуры пассива показало обеспеченность предприятия собственными средствами на 15,11% на начало периода и 1,40% на конец периода, что говорит о снижении собственных средств.

Таблица 18– Вертикальный анализ баланса 2015 год

Показатели	На начало отчетного периода, тыс. руб.	На конец отчетного периода, тыс. руб.	На начало года, %	На конец года, %
АКТИВ				
1. Внеоборотные активы				
Основные средства	19452	19146	64,72	63,07
Финансовые вложения	15	15	0,05	0,05
Итого по разделу 1	19467	19161	64,77	63,12
2. Оборотные активы				

Продолжение таблицы 18.

Запасы	10023	10325	33,35	34,02
НДС	-	-	-	-
Дебиторская задолженность	548	760	1,82	2,50
Денежные средства	18	109	0,060	0,36
Итого по разделу 2	10589	11194	35,23	36,88
БАЛАНС	30056	30355	100	100
ПАССИВ				
3. Капитал и резервы				
Уставный капитал	10	10	0,03	0,03
Добавочный капитал	-	-	-	-
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	27364	29685	91,04	97,79
Итого по разделу 3	27374	29695	91,07	97,83
4. Долгосрочные обязательства				
Отложенные налоговые обязательства	-	-	-	-
Заемные средства	420	-	1,40	-
Итого по разделу 4	420	-	1,40	-
5. Краткосрочные обязательства				
Займы и кредиты	427	-	1,42	-
Кредиторская задолженность	1835	660	6,11	2,17
Резервы предстоящих расходов	-	-	-	-
Итого по разделу 5	2262	660	7,53	2,17
БАЛАНС	30056	30355	100	100

За 2015 год наблюдается незначительное понижение основных средств в результате их выбытия. Доля оборотных активов повышается. Также наибольшая доля оборотных активов приходится на запасы, как и в предыдущей таблице. На конец отчетного периода дебиторская задолженность повысилась. При изучении структуры пассива, можно сделать вывод, что большая доля приходится на нераспределенную прибыль. Кредиторская задолженность идет на уменьшение, что говорит о сокращении задолженности предприятия другими организациями.

Далее рассмотрим вертикальный анализ баланса за 2016 год в таблице 19.

Таблица 19– Вертикальный анализ баланса за 2016 год

Показатели	На начало отчетного периода, тыс. руб.	На конец отчетного периода, тыс. руб.	На начало года, %	На конец года, %
АКТИВ				
1. Внеоборотные активы				
Основные средства	19146	16644	63,07	47,45
Финансовые вложения	15	100	0,05	0,29
Прочие внеоборотные активы	-	2371	-	6,76
Итого по разделу 1	19161	19115	63,12	54,49
2. Оборотные активы				
Запасы	10325	15749	34,02	44,89
НДС по приобретенным ценностям	-	-	-	-
Дебиторская задолженность	760	200	2,50	0,57
Денежные средства	109	16	0,36	0,05
Итого по разделу 2	11194	15965	36,88	45,51
БАЛАНС	30355	35080	100	100
ПАССИВ				
3. Капитал и резервы				
Уставный капитал	10	10	0,03	0,03
Добавочный капитал	-	-	-	-
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	29685	31637	97,79	90,19
Итого по разделу 3	29695	31647	97,83	90,2
4. Долгосрочные обязательства				
Отложенные налоговые обязательства	-	-	-	-
Заемные средства	-	-	-	-
Итого по разделу 4	-	-	-	-
5. Краткосрочные обязательства				
Займы и кредиты	-	2273	-	6,48
Кредиторская задолженность	660	1660	2,17	4,73
Резервы предстоящих расходов	-	-	-	-
Итого по разделу 5	660	3433	2,17	9,80
БАЛАНС	30355	35080	100	100

По анализируемому данным, на конец 2016 года, доля внеоборотных активов понижается, а доля оборотных активов повышается. Наибольшая

доля оборотных активов приходится на запасы. По пассиву баланса наблюдается снижение нераспределенной прибыли. Кредиторская задолженность выросла в 1,5 раз.

Теперь необходимо рассмотреть горизонтальный анализ за три анализируемых периода. Горизонтальный анализ помогает изучить изменение итоговых показателей бухгалтерского баланса во времени. Можно проследить изменения, произошедшие за предыдущий и предшествующий предыдущему годы, можно понять сложился положительный или отрицательный результат. В рамках временного анализа баланса сравниваются значения как абсолютных показателей в денежном выражении, так и относительных показателей в процентах. Рассмотрим горизонтальный анализ за 2014, 2015, 2016 года.

Таблица 20 – Горизонтальный анализ баланса 2014 год

Показатели	На начало отчетного периода, тыс. руб.	На конец отчетного периода, тыс. руб.	Абсолютное отклонение, тыс. руб.	Относительное отклонение, %
АКТИВ				
1. Внеоборотные активы				
Основные средства	19151	19452	301	101,57
Финансовые вложения	15	15	0	100
Итого по разделу 1	19166	19467	301	101,57
2. Оборотные активы				
Запасы	9071	10023	952	110,49
НДС по приобретенным ценностям	-	-	-	-
Дебиторская задолженность	689	548	-141	79,54
Денежные средства	24	18	-6	75
Итого по разделу 2	9784	10589	805	108,23
БАЛАНС	28950	30056	1106	103,82
ПАССИВ				
3. Капитал и резервы				
Уставный капитал	10	10	0	100
Добавочный капитал	-	-	-	-
Нераспределенная прибыль	21876	27364	5488	125,03
Итого по разделу 3	21886	27374	5488	125,08

Продолжение таблицы 20.

4. Долгосрочные обязательства				
Отложенные налоговые обязательства	-	-	-	-
Заемные средства	4375	420	-3955	9,6
Итого по разделу 4	4375	420	-3955	9,6
5. Краткосрочные обязательства				
Займы и кредиты	153	427	274	279,08
Кредиторская задолженность	2536	1835	-701	72,36
Резервы предстоящих расходов	-	-	-	-
Итого по разделу 5	2689	2262	-427	84,12
БАЛАНС	28950	30056	1106	103,82

По горизонтальному анализу за 2014 год наблюдается повышение внеоборотных активов на 301 тыс.руб. У оборотных активах повышение происходит на 805 тыс.руб., за счет роста запасов. Заемные средства намного уменьшились и составляют 420 тыс.руб., уменьшение произошло на 3955 тыс.руб., это говорит о том, что у организации стало меньше долгосрочных обязательств. Краткосрочные обязательства выросли на 274 тыс. руб.

Таблица 21 –Горизонтальный анализ баланса 2015 год

Показатели	На начало отчетного периода, тыс. руб.	На конец отчетного периода, тыс. руб.	Абсолютное отклонение, тыс. руб.	Относительное отклонение, %
АКТИВ				
1. Внеоборотные активы				
Основные средства	19452	19146	-306	98,43
Финансовые вложения	15	15	0	100
Итого по разделу 1	19467	19161	-306	98,43
2. Оборотные активы				
Запасы	10023	10325	302	103,01
НДС по приобретенным ценностям	-	-	-	-
Дебиторская задолженность	548	760	212	138,69
Денежные средства	18	109	91	605,55
Итого по разделу 2	10589	11194	605	105,71
БАЛАНС	30056	30355	299	100,99

Продолжение таблицы 21.

ПАССИВ				
3. Капитал и резервы				
Уставный капитал	10	10	0	100
Добавочный капитал	-	-	-	-
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	27364	29685	2311	108,48
Итого по разделу 3	27374	29695	2321	108,48
4. Долгосрочные обязательства				
Отложенные налоговые обязательства	-	-	-	-
Заемные средства	420	-	-	-
Итого по разделу 4	420	-	-	-
5. Краткосрочные обязательства				
Займы и кредиты	427	-	-	-
Кредиторская задолженность	1835	660	-1175	35,97
Резервы предстоящих расходов	-	-	-	-
Итого по разделу 5	2262	660	-1602	29,18
БАЛАНС	30056	30355	299	100,99

За 2015 год по горизонтальному анализу, можно сказать, что внеоборотные активы уменьшились на 306 тыс.руб. Оборотные активы увеличились за счет запасов и дебиторской задолженности. Заемные средства на конец периода отсутствуют, также кредитов и займов на конец периода нет, что является улучшением состояния предприятия. Кредиторская задолженность уменьшилась, соответственно, предприятие «ООО Подсобное хозяйство АТП» стало иметь меньше долгов.

Таблица 22 –Горизонтальный анализ баланса 2016 год

Показатели	На начало отчетного периода, тыс. руб.	На конец отчетного периода, тыс. руб.	Абсолютное отклонение, тыс. руб.	Относительное отклонение, %
АКТИВ				
1. Внеоборотные активы	19146	16644	-2502	86,93
Основные средства	15	100	85	666,6
Финансовые вложения	-	2371	2371	-
Итого по разделу 1	19161	19115	-46	99,76

Продолжение таблицы 22.

2. Оборотные активы				
Запасы	10325	15749	5424	152,53
НДС	-	-	-	-
Дебиторская задолженность	760	200	-560	26,32
Денежные средства	109	16	-93	14,68
Итого по разделу 2	11194	15965	4771	142,62
БАЛАНС	30355	35080	4725	115,57
ПАССИВ				
3. Капитал и резервы				
Уставный капитал	10	10	0	100
Добавочный капитал	-	-	-	
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	29685	31637	1952	106,58
Итого по разделу 3	29695	31647	1952	106,57
4. Долгосрочные обязательства				
Отложенные налоговые обязательства	-	-	-	-
Заемные средства	-	-	-	-
Итого по разделу 4	-	-	-	-
5. Краткосрочные обязательства				
Займы и кредиты	-	2273	2273	-
Кредиторская задолженность	660	1660	1000	251,52
Резервы предстоящих расходов	-	-	-	-
Итого по разделу 5	660	3433	2773	520
БАЛАНС	30355	35080	4725	115,57

По таблице 22 видно, что внеоборотные активы уменьшились к концу периода на 2502 тыс.руб. Запасы увеличились. Дебиторская задолженность снизилась на 560 тыс.руб., соответственно снижаются собственные средства предприятия. Заемные средства отсутствуют в 2016 год, следовательно, состояние предприятия улучшается. Краткосрочные обязательства предприятия повысились, то есть наблюдается зависимость от других предприятий. [14]

2.3 Анализ трудовых ресурсов

Анализ трудовых ресурсов - один из основных разделов анализа работы предприятия. Достаточная обеспеченность предприятий трудовыми ресурсами, высокий уровень производительности труда имеют большое значение для увеличения объемов производства. Различают две категории численности: рабочие и служащие (руководители, специалисты и др.). Служащие - это работники, осуществляющие подготовку и оформление документов, учет и контроль, хозяйственное обслуживание.

Проанализируем структуру работников предприятия ООО «Подсобное хозяйство АТП» за 2015-2016гг.

Таблица 23 – Анализ структуры работников и фонда заработной платы

Показатели	2015 г.		2016 г.		Отклонение (+/-) 2016/2015гг.	
	Числовое значение показателя	Доля к итогу, %	Числовое значение показателя	Доля к итогу, %	Абсол.	Темп роста, %
Фонд оплаты труда за период, тыс.руб., всего	9647	100	10963	100	1316	113,64
В том числе: рабочих	7959	82,50	8757	79,87	798	110,03
служащий персонал	1688	17,49	2206	20,12	518	130,69
Численность персонала, чел.	61	0,63	65	0,59	4	106,56
Рабочие	53	0,55	57	0,52	4	107,55
Служащие	8	0,08	7	0,06	-1	87,5

При помощи анализа структуры работников и фонда заработной платы (таблица 23) можно сделать вывод, что фонд оплаты труда вырос с 2015 по 2016 год на 1316 тыс.руб. или на 13,6 %, в том числе фонд оплаты рабочих вырос на 10%, а фонд оплаты служащего персонала вырос на 30%. Структурный анализ показывает, что доля заработной платы рабочих в 2015 году составляет 82%., а доля служащих составляет 17%, к концу периода существенных изменений не произошло, а именно, доля заработной платы рабочих снизилась до 79 % при повышении доли оплаты служащих до 20%.

Подводя итог, можно сделать вывод, что большая часть фонда заработной платы расходуется на категорию «рабочие», это говорит о том, что большая численность работников именно данной категории.

Далее рассмотрим среднемесячную заработную плату работников в таблице 24.

Таблица 24 – Анализ среднемесячной заработной платы работников по категориям работников

Категории работников	Среднемесячный заработок работника, руб.		Отклонение (+/-) 2016/2015гг.	
	2015 г.	2016 г.	Руб.	Темп роста, %
Рабочие	12514	12581	67	0,55
Руководители	22583	31416	8833	39,11
Специалисты	14583	19388	4805	32,95
Всего по предприятию	13178	14055	877	6,66

Анализируя данную таблицу, заработная плата рабочих за два года увеличилась незначительно. У руководителей заработная плата повысилась на 39%, и в 2016 году составляет 31417 руб. А у специалистов повышение произошло в 32%. Сравнивая среднемесячный заработок за 2015 год по категориям работников, наиболее высокая заработная плата у руководителей – 22583 руб. Наименьший уровень заработной платы у рабочих – 12514 руб.

В 2016 году заработная плата у руководителей выросла на 8833 руб., а у специалистов на 4805 руб. Также можно сказать, что все работники организации в среднем получают по 13178 руб. в 2015 году, а в 2016 году – 14055 руб., что говорит о небольшом повышении заработной платы.

В целом, по анализу имущественного положения, наблюдается снижение внеоборотных активов, на что повлияло уменьшение остаточной стоимости основных средств, так как это связано с износом. Оборотные активы повысились, так как связано это с ростом запасов, повышение произошло на 5726 тыс.руб. в 2016 году по сравнению с 2014 годом.

По трудовым ресурсам, можно отметить, что расходы на заработную плату персонала выросли на 1316 тыс. руб. в 2016 году по сравнению с 2015 годом, также отметим, что большая часть фонда расходуетя на категорию «рабочие».

Рассмотренные методики в первой главе были применены к данному предприятию и сделаны выводы во второй главе.

3 МЕРОПРИЯТИЯ ПО ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ НА ПРИМЕРЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ООО «ПОДСОБНОЕ ХОЗЯЙСТВО АТП»

Как показал финансовый анализ предприятия ООО «Подсобное хозяйство АТП», за счет снижения объема продаж, получили убыток (-807 тыс.руб.), то есть предприятие сработало за 2016 году не рентабельно.

Рентабельность продаж характеризует эффективность деятельности, показывает, сколько средств остается у предприятия после покрытия себестоимости продукции, выплаты процентов по кредитам и уплаты налогов.

Повышение рентабельности сельскохозяйственного производства сводится, с одной стороны, к определению резервов увеличения денежной выручки от реализации, а с другой – резервов снижения себестоимости продукции.

По анализируемым данным, наблюдается уменьшение чистой прибыли в 2015 году на 3167 тыс. руб. по сравнению с 2014 годом. А в 2016 году прибыль уменьшилась на 3536 тыс. руб. по сравнению с 2014 годом, возможно, это связано с повышением себестоимости продаж, увеличением расходов. Следовательно, проблема в высокой себестоимости продаж и повышении материальных затрат. Наблюдается и снижение продуктивности из-за недостатка кормов.

Для увеличения рентабельности, необходимо снизить себестоимость и максимизировать выручку. А для такой проблемы, как нехватка кормов, а, следовательно, снижение продуктивности, можно отметить, что повышение выручки поспособствует увеличению запасов корма, также необходимо укреплять кормовую базу и научнообоснованный уровень кормления, это будет благоприятствовать росту плодотворности животных и пониженной себестоимости продукции животноводства.

Чтобы избежать негативных последствий, необходимо разработать ряд рекомендаций, направленных на повышение эффективности и качества управления финансовой деятельностью компании ООО «Подсобное

хозяйство АТП». Главная цель разработки мер по улучшению финансового состояния – поддерживать платежеспособность предприятия для продолжения ее эффективной деятельности.

Рекомендации по улучшению финансового состояния организации могут быть следующими:

1. Снижение кредиторской задолженности при увеличении доли собственных средств за счет реализации части оборотных средств.
2. Увеличение оборачиваемости оборотных средств за счет снижения стоимости оборотных средств.
3. Разработка четкого плана в отношении привлечения и использования заемного капитала.
4. Получение финансовой поддержки.

Предложенные выше рекомендации позволят организации своевременно контролировать дебиторскую и кредиторскую задолженность, отслеживать наличие и недостаток денежных средств и в конечном итоге увеличить прибыль, что отразится на повышении платежеспособности и финансовой устойчивости предприятия.

Подводя итоги, при выявленных проблемах, можно предложить предприятию ООО «Подсобное хозяйство АТП» следующие мероприятия, направленные на повышение эффективности и качество управления финансовой деятельностью компании:

1. Увеличение объемов производства и реализации продукции сельского хозяйства (молока) за счет оптимизации рациона кормления крупного рогатого скота.
2. Снижение себестоимости производства и реализации продукции сельского хозяйства (молока) в части материальных затрат.
3. Рекомендации по повышению эффективности планирования, учета и анализа деятельности предприятия

Мероприятие 1. Увеличение объемов производства и реализации продукции сельского хозяйства (молока) за счет оптимизации рациона кормления крупного рогатого скота.

Для повышения продуктивности (увеличения количества молока) необходимо добавить в суточный рацион кормовую свеклу, улучшится качество молока и увеличится удой минимум на 7-12 процентов. [7]

С питательно-физиологической точки зрения свекла похожа на полноценный корм, но она менее заменяет другой основной корм и поэтому она дает больше дополнительной энергии.

Результаты испытаний подтверждает, что с вероятностью 99%-ой, кормовая свекла в молоке дает наивысшее содержание общего белка. Установлено, что при кормлении кормовой свеклой содержание жира обычно выше. Это можно объяснить тем, что свекловый сахар оказывает благоприятное влияние на микроорганизмы в рубце и лучшую ферментацию сырой клетчатки. [20]

Урожайность кормовой свеклы варьируется от 30 до 60 тонн с гектара, максимальный зафиксированный результат – 172 тонны с гектара. Причем с 60 тонн кормовой свеклы удастся получить еще и около 30 центнеров ботвы, также пригодной на корм скоту. [17]

Кормовая свекла является двухлетним растением. В первый год роста формируются крупный плод и большие листья. Во второй год развиваются цветоносные побеги, с помощью которых растение и размножается, следовательно затраты на кормовую свеклу рассчитаны на два года. [16] Исходя из данных, урожайность кормовой свеклы с 1га будет составлять 40 тонн.

У исследуемого предприятия в распоряжении имеется земля, площадь которой 10га, соответственно, будут собирать 400 тонн свеклы.

$400000/173=2312$ кг – за год на 1 корову.

$2312/365=6,3$ кг – суточный рацион.

$4000000/0,3=1333000$ шт. – необходимо посадить.

Если учесть, что в 1 кг=65000 зерен, то приблизительно необходимо 21кг.

Опираясь на таблицу (Приложение Ж), всхожести семян в процентах, необходимо закупить семена на 30% больше, то есть 30кг. (21кг-70%).

$20*460\text{руб}=9200$ руб. – затраты в год на семена.

Сведем данные в таблицу 25. [16]

Таблица 25– Данные по выращиванию кормовой свеклы

Показатели	Значения показателя
Цена за 1кг кормовой свеклы, руб.	460
Суточная норма потребления сочных кормов на 1 голову, кг	6-9
Количество коров, голов	173
Количество свеклы с 10га, кг	400000
Цена за 30кг семян кормовой свеклы	9200

Теперь необходимо рассчитать производительность до и после внедрения данного мероприятия.

Улучшив кормовую базу, производительность молока увеличится на 7%.

$37*255200=9442400$ руб. – выручка от продажи молока в своем магазине.

$27*150000=4050000$ руб. – выручка от продажи молока от других магазинов.

$25*350000=8750000$ руб. – выручка от продажи молока от детских садиков.

$9442400+4050000+8750000=22242400$ руб. – выручка от продажи молока со всех точек сбыта.

$23,1*755200=17445120$ руб. – затраты на производство молока.

$775200*1,07=829464$ руб. – объем молока за год, после внедрения свеклы в суточный рацион.

Рассчитаем выручку от реализации молока.

$37*329464=12190168$ руб. – выручка от продажи молока в своем магазине.

$27*150000=4050000$ руб. – выручка от продажи молока от других магазинов.

$25*350000=8750000$ руб. – выручка от продажи молока от детских садиков.

$12190168+4050000+8750000=24990168$ руб. – выручка от продажи молока со всех точек сбыта.

9200 руб. – затраты на семена.

10000 руб. – затраты на горюче-смазочные материалы.

$19200/755200=0,03$ руб. – увеличение себестоимости 1л молока.

$23,1+0,03=23,13$ руб. – новая себестоимость 1л молока.

$(23,13*829464)+94000+10000=19204702,32$ руб. – затраты после внедрения.

$5785465,68-4797280=9881852,68$ руб. – экономический эффект.

Расчеты по посадке кормовой свеклы сведем в таблицу 26.

Таблица 26 – Эффективность предложенного мероприятия

Наименование показателя	До реализации предложенных мероприятий	После реализации предложенных мероприятий	Изменения, руб.	Темп роста, %
Объем молока за год, кг	755200	829464	74264	109,8
Выручка, руб.	22242400	24990168	2747768	112,4
Затраты, руб.	17445120	19204702,32	1759582,32	110,1
Себестоимость молока	23,1	23,13	0,03	100,13
Прибыль от продаж молока, руб.	4797280	5785465,68	988185,68	120,6
Экономический эффект	988185,68			

По анализируемой таблице 26, можно сделать вывод, что объем реализации молока, увеличится, так как улучшится кормовая база. За счет затрат на кормовую свеклу себестоимость увеличивается незначительно.

Соответственно, увеличение объема реализации молока способствует увеличению выручки и затрат. Экономический эффект будет составлять 988185,68 руб.

Мероприятие 2. Снижение себестоимости производства и реализации продукции сельского хозяйства (молока) в части материальных затрат.

Необходимо производить собственные комбикорма, которые характеризуются более низкой себестоимостью, по сравнению с покупными, с целью снизить затраты кормов на производство молока. Применение в рационе скота комбикормов, сбалансированных по питательным веществам, позволяет повысить продуктивность их откорма на 10–12 процентов. [21]

Рассчитаем затраты на дробилку для измельчения в таблице 27.

Таблица 27 – Единовременные затраты на оборудование

Показатели	Стоимость
Дробилка роторная пневматическая	85 000
Доставка	5000
Монтаж	4000
Итого расходы, руб.:	94000

Срок службы, согласно ОКОФ, основного средства относится к 4 группе. Срок эксплуатации – 5 лет.

Капитальные затраты в год $94\ 000/5=18800$ руб.

Отличительные особенности оборудования:

- Загрузка и выгрузка материала осуществляется пневматически - отсутствует необходимость дополнительного транспортного оборудования.
- На крышке дробилки установлен сепаратор, не допускающий попадание металлических и крупных минеральных примесей в камеру дробления
- Возможность регулировки степени измельчения.

Рассчитаем электроэнергию после установки данного оборудования:

На одну голову необходимо 40кг комбикорма.

$40*173=6920$ кг – комбикорма на 173 головы.

Производительность оборудования 1000кг/час

$6920/1000=6,92$ часа – время работы дробилки в сутки.

11кВт/час – потребление электроэнергии

$6,92*11=76,12$ кВт – потребление электроэнергии в сутки.

Тарифы по Пермскому краю для юридических лиц 5 руб. кВт/час

$76,12*5=380,6$ руб./день – затраты на электроэнергию.

$380,6*7=2664$ руб./неделю

$2664*52=138528$ руб./год

598000 руб. тратили на покупные комбикорма.

$(19204702,32- 598000)+18800+138528=18764030,32$ руб. – затраты после внедрения кормовой свеклы.

С учетом ввода оборудования и улучшения кормовой базы, новая себестоимость будет составлять: $18764030,32/829464= 22,6$ руб.

$24990168-19204702,32=5785465,68$ руб. – прибыль от продаж до внедрения оборудования.

$24990168-18764030,32=6226137,68$ руб. – прибыль от продаж молока после внедрения собственного производства комбикорма.

$(18764030,32-19204702,32) = 440672$ руб. – экономический эффект (разница в себестоимости в затратах).

$94000/440672=0,2*12=3$ – срок окупаемости в среднем 3 месяца.

Расчеты сведем в таблицу 28.

Таблица 28– Эффективность предложенного мероприятия

Наименование показателя	До реализации предложенных мероприятий	После реализации предложенных мероприятий	Изменения, руб.	Темп роста, %
Объем молока за год, кг	829464	829464	0	100
Затраты, руб.	19204702,32	18764030,32	-440672	97,7

Продолжение таблицы 28.

В том числе:				
Амортизация оборудования	-	18800	-	-
Электричество	-	138528	-	-

Себестоимость за 1л молока, руб.	23,13	22,7	-0,43	98,2
Выручка, руб.	24990168	24990168	0	100
Прибыль от продаж, руб.	5785465,68	6226137,68	440672	107,6
Экономический эффект	440672			
Окупаемость оборудования	3			

После внедрения оборудования, в частности дробилки для производства собственного комбикорма, затраты снизились, так как собственный комбикорм характеризуется более низкой себестоимостью, по сравнению с покупным, тем самым произошло снижение себестоимости.

Выручка от продажи молока остается неизменной, так как продаем молоко той же цене. Прибыль от продаж увеличилась на 440672 руб., что говорит об эффективности предложенного мероприятия.

Рекомендации по повышению эффективности планирования, учета и анализа деятельности предприятия

Также предприятию необходимо планировать все финансовые потоки, с помощью финансового плана. Также на основе существующей информационно-аналитической базы необходимо создать отчет, который бы показывал эффективность использования ресурсов предприятия на определенную дату, который рассчитывается на основе экономических показателей. Периодически просматривать и анализировать данный отчет, с целью принятия тактических и стратегических решений.

Рассмотрим подробнее планирование финансового плана, с целью наращивание выручки. Важным элементом деятельности является планирование. Эффективное управление прибылью исследуемой компании возможно при планировании всех финансовых потоков, процессов и отношений организации. Планированием можно назвать оптимальное распределение ресурсов для достижения поставленных целей.

Сущность планирования при рыночной экономике заключается в том, что в основу финансовой деятельности организации положен финансовый

план, разрабатываемый финансовой службой под руководством финансового директора и направленный на достижение общей цели - получение прибыли. В тоже время планирование представляет собой процесс разработки системы планов и плановых показателей по обеспечению развития предпринимательской фирмы необходимыми финансовыми ресурсами и повышению эффективности ее финансовой деятельности в будущем периоде.

Планирование предприятия «ООО Подсобное хозяйство АТП» - это планирование всех доходов и направлений расходования денежных средств организации для обеспечения ее развития.

Планирование организации связано с одной стороны, с желанием предотвратить возможные ошибки в финансовой деятельности, а с другой с тем, чтобы использовать все возможности для получения прибыли.

Планирование помогает главному бухгалтеру своевременно выполнять обязательства перед бюджетом, различными фондами, банками и другими кредиторами, тем самым, защищая организацию от применения к ней штрафных санкций.

Процесс планирования включает несколько этапов, таких как:

- анализ финансовой ситуации;
- разработка общей финансовой стратегии фирмы;
- составление текущих планов;
- осуществление оперативного планирования;
- анализ и контроль выполнения плана.

На первом этапе анализируются финансовые показатели деятельности организации за предыдущий период времени. Это делается на основе бухгалтерского баланса, отчета о финансовых результатах, отчета о движении средств. Эти документы содержат данные для анализа и расчета финансового состояния организации, а также служат основой для составления прогноза этих документов. Основное внимание уделяется таким показателям, как объем реализации, затраты, размер полученной прибыли.

Подводится общий итог, который дает возможность оценить финансовые результаты деятельности фирмы и определить проблемы, стоящие перед ней.

Второй этап - это разработка финансовой стратегии и финансовой политики по основным направлениям деятельности фирмы. На этом этапе составляются основные прогнозные документы, которые относятся к перспективному финансовому планированию: прогноз бухгалтерского баланса, прогноз отчета о финансовых результатах, прогноз движения денежных средств.

В процессе осуществления третьего этапа уточняются и конкретизируются основные показатели прогнозных финансовых документов путем составления текущих финансовых планов. Текущий план, составляемый на краткосрочный период, имеет комплексный характер, так как охватывает не только процесс производства, но и сферу обращения, где происходит обмен продукцией с поставщиками и потребителями.

Четвертый этап - это осуществление оперативного финансового планирования путем разработки оперативных финансовых планов организации. Выполнение оперативного финансового плана осуществляется в процессе финансовой деятельности предприятия, оказывая постоянную платежеспособность предприятия через оперативное планирование. Для этого составляется баланс денежных поступлений - оперативный финансовый план организации.

Заключительным этапом финансового планирования является составление сводной аналитической записки. В ней дается характеристика основных показателей годового финансового плана: величина и структура доходов, расходов, взаимоотношений с бюджетом, коммерческими банками и др.

Большое внимание должно быть уделено распределению прибыли.

Кроме того, выделим основные резервы увеличения прибыли организации:

- при стабильных экономических условиях хозяйствования основной путь увеличения прибыли от реализации продукции состоит в снижении себестоимости. В отраслях, ориентированных на конечного потребителя, решающее значение имеют объемы реализации продукции, определяемые спросом, уровень себестоимости, но без ущерба для качества потребительских товаров;

- на величину прибыли от реализации продукции влияет на состав и размер не реализованных остатков на начало и конец отчетного периода. Значительная величина остатков приводит к неполному поступлению выручки и недополученной ожидаемой прибыли;

-внедрение новых технологий и оборудования;

-усовершенствование организационной структуры организации, снижение трудовых затрат. [23]

Снижение себестоимости также значительно может увеличить получаемую организацией прибыль, так как одним из факторов снижения себестоимости является увеличение объема выпускаемой продукции. Немаловажным фактором получения дополнительной прибыли является оптимизация структуры сбыта.

Подводя итог, сделаем следующие выводы. По первому мероприятию, объем реализации молока, увеличится на 74264 руб., так как улучшится кормовая база, следовательно и выручка увеличится на 2747768 руб. Экономический эффект прибыли от продаж, после внедрения мероприятий по продуктивности составил 988185 руб.

По второму мероприятию наблюдается уменьшение затрат, следовательно, уменьшение себестоимости продукции на 2%. Прибыль от продаж молока увеличилась на 440672 руб.

Соответственно, можно сделать вывод, что наиболее эффективным мероприятием для ООО «Подсобное хозяйство АТП» в целях повышения показателей: прибыли от продаж и снижении себестоимости продукции,

будет являться мероприятием по собственному производству комбикорма. А улучшение кормовой базы приведет к увеличению объема производства молока, следовательно, к увеличению выручки, что также является эффективным.

В перспективе, в целях увеличения объемов производства молока, можно добавить в суточный рацион кормления крупного рогатого скота, морковь и жмых. Жмых подсолнечниковый – это высокобелковый кормовой продукт, получаемый при отжиме масла из семян подсолнечника прессованием. В нем остается, в зависимости от способа производства, 4-10% жира.

В третьей главе были предложены мероприятия и произведен расчет экономического эффекта от внедрения мероприятий, также рассмотрены риски.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В настоящее время значительно возрастает роль анализа финансовой деятельности предприятий, основная цель которого - выявление и устранение недостатков в деятельности предприятий, поиск и вовлечение неиспользуемых резервов.

В ходе работы была проанализирована деятельность организации ООО «Подсобное хозяйство АТП». По результатам, выручка от продаж «Подсобное хозяйство АТП» оставалась почти неизменной на протяжении 2014-2016гг.

В ходе работы были проанализированы основные экономические показатели, в точности: ликвидность, финансовая устойчивость, деловая активность, рентабельность.

Оборотные средства выросли. В 2016 году по сравнению с 2013 годом они увеличились на 6181 тыс. руб. и составляют 15965 тыс. руб. Увеличение произошло за счет роста запасов и дебиторской задолженности.

В пассиве баланса снижение кредиторской задолженности в 2015 году, это говорит об уменьшении полученных предприятием кредитов. Но в 2016 году данный показатель опять увеличился.

Рентабельность продукции нестабильная, что говорит о неэффективности производства и реализации продукции. У данной фирмы низкая конкурентоспособность продукции.

Для более полного и точного определения результатов финансовой деятельности организации была рассмотрена рентабельность ее деятельности. Этот анализ показал, что руководству организации необходимо обратить внимание на снижение оборачиваемости дебиторской задолженности и повышению рентабельности продаж.

За 2013 и 2014 год у предприятия наблюдается неустойчивое финансовое состояние. Это может быть связано с нарушением нормальной платежеспособности. Возникает необходимость привлечения

дополнительных источников финансирования. В 2015 году по анализируемым данным наблюдается абсолютная устойчивость финансового состояния, это говорит о том, что запасы предприятия покрываются собственными оборотными средствами.

По результатам анализа, в 2014 году работали более эффективно, чем в 2015 и 2016 годах. Упала выручка в 2016 году по сравнению с 2015 годом на 439 000 руб., возможно это связано с уменьшением спроса на продукцию, появлением конкурентов, а себестоимость продаж с каждым годом увеличивается.

Чтобы избежать негативных последствий и устранить проблемы высокой себестоимости и нерентабельности предприятия, были предложены мероприятия, направленные на повышение эффективности финансовой деятельностью компании ООО «Подсобное хозяйство АТП».

Экономический эффект прибыли от продаж, после внедрения мероприятий по продуктивности составил 988185 руб.

По мероприятию собственного производства комбикорма наблюдается уменьшение затрат, себестоимости продукции на 2%. Прибыль от продаж молока увеличилась на 440672 руб.

Снижая себестоимость, повышается выручка предприятия, следовательно, предприятие будет рентабельно, соответственно, повысится продуктивность производства продукции.

В целом, можно сделать вывод, что видны некоторые отрицательные и положительные стороны выбранной деятельности. Но, не исключено, что даже в процессе деятельности многие параметры могут претерпевать изменения, ведь только так можно достичь максимальных результатов, добиться успеха.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Петранева Г.А. – Экономика сельского хозяйства Год издания: 2012
2. Елемесов Р. Е.— доктор экономических наук, профессор. Экономика Соединенных Штатов Америки: Учебник.— Алматы, Нур-пресс,2009.— 128с.
3. Попова Н.А. Экономика сельского хозяйства –М.: Магистр: ИНФРА_М, 2013. - 400 с.
4. Семина Л.А. Развитие инвестиционно-инновационной деятельности в аграрном секторе: монография / Л.А. Семина, И.С.Санду. – Барнаул: Изд-во Алт. Ун-та, 2013. – 208 с.
5. Семенова Е. Проблемы повышения эффективности использования коров в молочном скотоводстве // АПК: экономика, управление. - 2013.
6. Ставцев А. Оценка эффективности использования технического потенциала молочного скотоводства // АПК: экономика, управление. - 2012.
7. Суровцев В.Н. Повышение молочной продуктивности крупного рогатого скота при переходе с раздельного кормления на кормление полнорационными кормовыми смесями // Сельскохозяйственные вести. - 2012.
8. Чурсина, Ю.А. Анализ финансовой деятельности: учеб. пособие /Пермь: Изд-во Перм. нац. исслед. политехн. ун-та, 2013. –108 с.
9. Шакиров Ф.К. Организация производства на предприятиях АПК: учебное пособие / Ф.К. Шакиров, С.И. Грядов, А.К. Пастухов. – М.: Колос С, 2011. – 224 с.
10. Шапкин А.С., Шапкин В.А. Экономические и финансовые риски. Оценка, управление, портфель инвестиций. — 8-е изд. — М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2012. — 544 с.
11. Шелковников С., Овсянко Л. Повышение эффективности использования дойного стада // Экономика сельского хозяйства России. – 2012

12. Годовые бухгалтерские отчетности ООО «Подсобное хозяйство АТП» за 2013, 2014, 2015, 2016 гг.
13. <http://www.economicportal.ru/ponyatiya-all/ekonomicheskaya-effektivnost.html> (дата обращения: 11.02.17).
14. <http://dic.academic.ru/dic.nsf/ruwiki/387039> (дата обращения: 11.02.17).
15. <http://mshj.ru> (дата обращения: 13.05.17).
16. http://vsevogorod.ru/podvore/korma/kormovaja_svekla_dlja_korov_i_kak_e_e_pravilno_virastit.html (дата обращения: 11.06.17).
17. http://agroinform.com/article_view/65/свекла__
(дата обращения: 13.06.17).
20. <https://vetugolok.ru/skot/korovy/kormlenie.html> (дата обращения: 16.06.17).
21. <http://zhivotnovodstvo.net.ru/posobie/152-zootehnii-i-zoogigieny/1255-kormlenie-krupnogo-rogatogo-skota.html> (дата обращения: 16.06.17).
22. <https://www.scienceforum.ru/2014/635/5128> (дата обращения: 18.06.17).
23. <http://finlit.online/osnovyi-finansov-ekonomika/planirovanie-finansovyih-resursov-26702.html> (дата обращения: 18.06.17).

ПРИЛОЖЕНИЕ А Бухгалтерский баланс

БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС

на 31 декабря 2015 г.

3-1439

f

Дата (число, месяц, год) _____

Организация (орган исполнительной власти) ООО "Подсобное хозяйство АТП" по ОКПО _____

Идентификационный номер налогоплательщика _____ ИНН 5918014895

*Вид экономической деятельности Сельское хозяйство по ОКВЭД 01.21

**Организационно-правовая форма _____ по ОКОПФ/ОКФС _____

КОДЫ		
0710001		
31	12	2015
		384

Единица измерения: тыс. руб.

Местонахождение (адрес) _____

Наименование показателя	Коды	На 31 декабря 2015 г.	На 31 декабря 2014 г.	На 31 декабря 2013 г.
1	2	3	4	5
АКТИВ				
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
Нематериальные активы	1110	-	-	-
Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
Основные средства	1150	✓ 19 146	✓ 19 452	✓ 19 151
Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-
Финансовые вложения	1170	15	✓ 15	15
Отложенные налоговые активы	1180	-	-	-
Прочие внеоборотные активы	1190	-	-	-
ИТОГО по разделу I	1100	19 161	✓ 19 467	19 166
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
Запасы <i>м. 7313</i>	1210	✓ 10 325	10 023	9 071
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	-	-	-
Дебиторская задолженность	1230	760	548	689
Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	-	-	-
Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	109	18	24
Прочие оборотные активы	1260	-	-	-
ИТОГО по разделу II	1200	✓ 11 194	10 589	9 784
БАЛАНС	1600	✓ 30 355	✓ 30 056	✓ 28 950

* - Орган исполнительной власти заполняет строку в соответствии со следующими видами деятельности: сельское хозяйство, организации, обслуживающие сельское хозяйство, пищевая и перерабатывающая промышленность, кооперативы

** - Орган исполнительной власти строку не заполняет

Наименование показателя	Коды	На 31 декабря 2015 г.	На 31 декабря 2014 г.	На 31 декабря 2013 г.
1	2	3	4	5
ПАССИВ				
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ				
Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	10	10	10
Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	-	-	-
Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	-
Добавочный капитал (без переоценки)	1350	-	-	-
Резервный капитал	1360	-	-	-
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	☉ 29 685	✓ 27 364	21 876
ИТОГО по разделу III	1300	29 695	✓ 27 374	21 886
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
Заемные средства	1410	-	✓ 420	✓ 4 375
Отложенные налоговые обязательства	1420	-	-	-
Оценочные обязательства	1430	-	-	-
Прочие обязательства	1450	-	-	-
ИТОГО по разделу IV	1400	-	420	4 375
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
Заемные средства	1510	-	427	153
Кредиторская задолженность	1520	✓ 660	1 835	2 536
Доходы будущих периодов	1530	-	-	-
Оценочные обязательства	1540	-	-	-
Прочие обязательства	1550	-	-	-
ИТОГО по разделу V	1500	660	2 262	2 689
БАЛАНС	1700	30 355	30 056	28 950

Руководитель



8 февраля 2016 г.

Главный бухгалтер

(расшифровка подписи)

(подпись)

(расшифровка подписи)

ПРИЛОЖЕНИЕ Б Бухгалтерский баланс

БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС

на 31 декабря 2016 г.

		Дата (число, месяц, год)		КОДЫ	
				31	12 2016
Организация (орган исполнительной власти)	ООО "Подсобное хозяйство АТП"	по ОКПО		35215205	
Идентификационный номер налогоплательщика		ИНН		5918014895	
*Вид экономической деятельности	Сельское хозяйство	по ОКВЭД		01.41.11	
**Организационно-правовая форма				65	16
		по ОКПФ/ОКФС		384	
		по ОКЕИ			
Единица измерения: тыс. руб.					
Местонахождение (адрес)					

Наименование показателя	Коды	На 31 декабря 2016 г.	На 31 декабря 2015 г.	На 31 декабря 2014 г.
		3	4	5
АКТИВ				
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
Нематериальные активы	1110	-	-	-
Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-
Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-
Материальные поисковые активы	1140	-	-	-
Основные средства	1150	16 644	19 146	19 452
Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-
Финансовые вложения	1170	100	15	15
Отложенные налоговые активы	1180	-	-	-
Прочие внеоборотные активы	1190	2 371	-	-
ИТОГО по разделу I	1100	19 115	19 161	19 467
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ				
Запасы	1210	15 749	10 325	10 023
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	-	-	-
Дебиторская задолженность	1230	200	760	548
Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	-	-	-
Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	16	109	18
Прочие оборотные активы	1260	-	-	-
ИТОГО по разделу II	1200	15 965	11 194	10 589
БАЛАНС	1600	35 080	30 355	30 056

* - Орган исполнительной власти заполняет строку в соответствии со следующими видами деятельности: сельское хозяйство, пищевая и перерабатывающая промышленность, кооперативы
 ** - Орган исполнительной власти строку не заполняет

Наименование показателя	Коды	На 31 декабря 2016 г.	На 31 декабря 2015 г.	На 31 декабря 2014 г.
1	2	3	4	5
ПАССИВ				
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ				
Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	10	10	10
Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	-	-	-
Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	-
Добавочный капитал (без переоценки)	1350	-	-	-
Резервный капитал	1360	-	-	-
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	31 637	29 685	27 364
ИТОГО по разделу III	1300	31 647	29 695	27 374
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
Заемные средства	1410	-	-	420
Отложенные налоговые обязательства	1420	-	-	-
Оценочные обязательства	1430	-	-	-
Прочие обязательства	1450	-	-	-
ИТОГО по разделу IV	1400	-	-	420
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
Заемные средства	1510	2 273	-	427
Кредиторская задолженность	1520	1 160	660	1 835
Доходы будущих периодов	1530	-	-	-
Оценочные обязательства	1540	-	-	-
Прочие обязательства	1550	-	-	-
ИТОГО по разделу V	1500	3 433	660	2 262
БАЛАНС	1700	35 080	30 355	30 056

Руководитель



8 февраля 2017 г.

Матосян Тумас
Оганесович
(расшифровка подписи)

Главный бухгалтер

(подпись)

Быстрых Любовь
Ивановна
(расшифровка подписи)

ПРИЛОЖЕНИЕ В Отчет о финансовых результатах

ОТЧЕТ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ

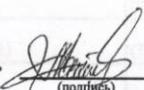
За 12 месяцев 2014 г.

	Форма № 2 по ОКУД	Коды 0710002		
	Дата (год, месяц, число)	2014	12	31
Организация (орган исполнительной власти) ООО "Подсобное хозяйство АТП" по ОКПО		35215205		
Идентификационный номер налогоплательщика _____ ИИН		5918014895		
*Вид деятельности <u>Сельское хозяйство</u> по ОКВЭД		01.21		
**Организационно-правовая форма/форма собственности Акционерная с долей федеральной собственности по ОКОПФ/ОКФС		65	16	
Единица измерения: тыс. руб.		384		

Показатель		За 12 месяцев 2014 г.	За 12 месяцев 2013 г.
наименование	код		
1	2	3	4
Выручка	2110	22 880	17 425
Себестоимость продаж	2120	(20 567)	(17 640)
Валовая прибыль (убыток)	2100	2 313	(215)
Коммерческие расходы	2210	-	-
Управленческие расходы	2220	-	-
Прибыль (убыток) от продаж	2200	2 313	(215)
Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
Проценты к получению	2320	-	-
Проценты к уплате	2330	✓ (398)	(940)
Прочие доходы	2340	6 310	7 067
Прочие расходы	2350	✓ (2 463)	(2 300)
Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	5 762	3 612
Текущий налог на прибыль	2410	-	-
в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	-	-
Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	-	-
Изменение отложенных налоговых активов	2450	-	-
Прочее	2460	(274)	(284)
Чистая прибыль (убыток)	2400	5 488	3 328

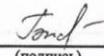
* - Орган исполнительной власти заполняет строку в соответствии со следующими видами деятельности: сельское хозяйство, организации, обслуживающие сельское хозяйство, пищевая и перерабатывающая промышленность
 ** - Орган исполнительной власти строку не заполняет

Показатель		код	За 12 месяцев 2014 г.	За 12 месяцев 2013 г.
наименование				
1	2	3	4	
СПРАВОЧНО				
Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемых в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-	
Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-	-	
Совокупный финансовый результат периода	2500	5 488	3 328	
Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-	-	
Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-	

Руководитель 
(подпись)

Матосян Тумас
Оганосович
(расшифровка подписи)




(подпись)

Быстрых Любовь
Ивановна
(расшифровка подписи)

ПРИЛОЖЕНИЕ Г Отчет о финансовых результатах

ОТЧЕТ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ

за 12 месяцев 2016 г.

	Коды
Форма № 2 по ОКУД	0710002
Дата (число, месяц, год)	31 12 2016
Организация (орган исполнительной власти) ООО "Подсобное хозяйство АТП" по ОКПО	35215205
Идентификационный номер налогоплательщика _____ ИНН	5918014895
*Вид деятельности Сельское хозяйство по ОКВЭД	01.41.11
**Организационно-правовая форма _____ по ОКФС	65 16
_____ по ОКЕИ	384

Единица измерения: тыс. руб.

Показатель		за 12 месяцев 2016 г.	за 12 месяцев 2015 г.
наименование	код		
1	2	3	4
Выручка	2110	22 330	22 769
Себестоимость продаж	2120	(23 137)	(21 906)
Валовая прибыль (убыток)	2100	(807)	863
Коммерческие расходы	2210	-	-
Управленческие расходы	2220	-	-
Прибыль (убыток) от продаж	2200	(807)	863
Доходы от участия в других организациях	2310	-	-
Проценты к получению	2320	-	-
Проценты к уплате	2330	(66)	(36)
Прочие доходы	2340	4 778	4 026
Прочие расходы	2350	(1 897)	(2 428)
Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	2 008	2 425
Текущий налог на прибыль	2410	-	-
в том числе постоянные налоговые обязательства (активы)	2421	-	-
Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	-	-
Изменение отложенных налоговых активов	2450	-	-
Прочее	2460	(56)	(104)
Чистая прибыль (убыток)	2400	1 952	2 321

* - Орган исполнительной власти заполняет строку в соответствии со следующими видами деятельности: сельское хозяйство, организации, обслуживающие сельское хозяйство, пищевая и перерабатывающая промышленность, кооперативы
 ** - Орган исполнительной власти строку не заполняет

Показатель		за 12 месяцев 2016 г.	за 12 месяцев 2015 г.
наименование	код		
1	2	3	4
СПРАВОЧНО			
Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемых в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-
Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-	-
Совокупный финансовый результат периода	2500	1 952	2 321
Справочно			
Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-	-
Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-



Матосян Тумас
Оганесович
(расшифровка подписи)

Главный бухгалтер

Быстрых
(подпись)

Быстрых Любовь
Ивановна
(расшифровка подписи)

ПРИЛОЖЕНИЕ Д Отчет о численности и заработной плате работников организации

ОТЧЕТ О ЧИСЛЕННОСТИ И ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЕ РАБОТНИКОВ ОРГАНИЗАЦИИ за 2015 год

	Форма № 5 - АПК по ОКУД	КОДЫ		
	Дата (год, месяц, число)	2015	12	31
Организация (орган исполнительной власти)	ООО "Подсобное хозяйство АТП"	0710004		
Идентификационный номер налогоплательщика	по ОКПО	35215205		
*Вид деятельности	Сельское хозяйство	ИНН		
**Организационно-правовая форма	по ОКВЭД	5918014895		
Акционерная с долей федеральной собственности	по ОКФС	01.21,		
Единица измерения: тыс. руб.	по ОКЕИ	65	16	384

Показатель		Среднегодовая численность, чел.	Начислено за год зарботной платы	Выплаты социального характера
Наименование	код			
1	2	3	4	5
По организации – всего	010	61	9 647	-
в том числе:				
Работники, занятые в сельскохозяйственном производстве – всего (стр.030+040+050+060)	020	61	9 647	-
в том числе:				
Рабочие постоянные	030	53	7 959	-
из них:				
трактористы-машинисты	031	7	1 635	-
операторы машинного доения, дояры	032	6	1 207	-
скотники крупного рогатого скота	033	10	1 376	-
работники свиноводства	034	-	-	-
работники овцеводства и козоводства	035	2	267	-
работники птицеводства	036	-	-	-
работники коневодства	037	-	-	-
работники оленеводства	038	-	-	-
Рабочие сезонные и временные	040	-	-	-
Служащие	050	8	1 688	-
из них: руководители	051	3	813	-
специалисты	052	5	875	-
Работники списочного состава других предприятий, учреждений и организаций, привлеченных на сельскохозяйственные работы	060	X	-	-
Работники, занятые в подсобных промышленных предприятиях и промыслах	070	-	-	-
Работники жилищно-коммунального хозяйства и культурно-бытовых учреждений	080	-	-	-
Работники торговли и общественного питания	090	-	-	-
Работники, занятые на строительстве хозспособом	100	-	-	-
Работники детских учреждений, учебных заведений и курсов при хозяйстве	110	-	-	-
Работники, занятые прочими видами деятельности	120	-	-	-

* - Орган исполнительной власти заполняет строку в соответствии со следующими видами деятельности: сельское хозяйство
 ** Орган исполнительной власти строку не заполняет.

СПРАВОЧНО:

Показатель		За 2015 год
Наименование	код	
1	2	3
1. Отработано работниками, занятыми во всех отраслях хозяйства - всего: тыс. чел.-дней (код по ОКЕИ-541)	130	14
тыс. чел. - час. (код по ОКЕИ – 542)	131	100
2. Отработано на сельскохозяйственных работах привлеченными работниками, тыс. чел.-дней (код по ОКЕИ – 541)	140	-
3. Состоит по списку работников на конец года - всего, чел. (код по ОКЕИ – 792)	150	61
из них численность женщин	151	24
4. Из общей суммы начисленной заработной платы за год: оплата по тарифным ставкам, окладам, сдельным расценкам (без отпускных, доплат и надбавок)	160	5 199
из нее по натуральной форме оплаты	161	-
премии за счет всех источников, включая вознаграждения по итогам работы за год	170	2 549
оплата отпусков	180	741
оплата стоимости питания работников	190	-
районные коэффициенты и процентные надбавки (за выслугу лет, стаж работы)	191	1 158
5. Численность работников, получающих заработную плату ниже минимального размера оплаты труда	192	-
6. Материальная помощь	200	-
7. Распределение затрат труда (сумма строк 020 и 070) по отраслям производства и видам деятельности:	код	Отработано за отчетный год тыс. чел-час (код по ОКЕИ-542)
	2	3
растениеводство (включая затраты отчетного года и будущих лет)	210	10
животноводство (включая птицеводство, рыбоводство и звероводство)	220	57
общепроизводственные затраты по растениеводству	230	-
общепроизводственные затраты по животноводству	240	-
промышленное производство, ремонтные мастерские, электроснабжение и водоснабжение	250	-
услуги, оказанные работниками основной деятельности, капитальному строительству (без услуг на закладку и выращивание многолетних насаждений)	260	-
услуги, оказанные на закладке и выращивании многолетних насаждений	270	-
затраты, связанные с реализацией продукции и оказанием услуг на сторону и прочие	280	-
грузовой автотранспорт, транспортные работы тракторов, живая тяговая сила	290	10
общехозяйственные расходы	300	23
Итого по основному производству (стр.210+220+230+240+250+260+270+280+290+300)	310	100

Руководитель



Матосян Тумас

Оганесович

(расшифровка подписи)

Главный бухгалтер

(подпись)

Быстрых Любовь Ивановна

(расшифровка подписи)

ПРИЛОЖЕНИЕ Е Отчет о численности и заработной плате работников организации

ОТЧЕТ О ЧИСЛЕННОСТИ И ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЕ РАБОТНИКОВ ОРГАНИЗАЦИИ

за 2016 год

Форма № 5 - АПК по ОКУД

Дата (год, месяц, число)

Организация (орган исполнительной власти)

ООО "Подсобное хозяйство АТП"

по ОКПО

Идентификационный номер налогоплательщика

ИНН

*Вид деятельности Сельское хозяйство

по ОКВЭД

**Организационно-правовая форма

по ОКПОФ/ОКФС

по ОКЕИ

Единица измерения: тыс. руб.

КОДЫ		
0710004		
2016	12	31
35215205		
5918014895		
01.41.11		
65	16	
384		

Показатель		Среднегодовая численность, чел.	Начислено за год заработной платы	Выплаты социального характера
Наименование	код			
1	2	3	4	5
По организации – всего	010	65,00	10 963	-
в том числе:				
Работники, занятые в сельскохозяйственном производстве – всего (стр.030+040+050+060)	020	65,00	10 963	-
в том числе:				
Рабочие постоянные	030	58,00	8 757	-
из них:				
трактористы-машинисты	031	9,00	1 595	-
операторы машинного доения, дояры	032	6,00	1 079	✓
скотники крупного рогатого скота	033	10,00	1 305	✓
работники свиноводства	034	-	-	-
работники овцеводства и козоводства	035	2,00	283	-
работники птицеводства	036	-	-	-
работники коневодства	037	-	-	-
работники оленеводства	038	-	-	-
Рабочие сезонные и временные	040	-	-	-
Служащие	050	7,00	2 206	✓
из них: руководители	051	4,00	1 508	-
специалисты	052	3,00	698	-
Работники списочного состава других предприятий, учреждений и организаций, привлеченных на сельскохозяйственные работы	060	X	-	-
Работники, занятые в подсобных промышленных предприятиях и промыслах	070	-	-	-
Работники жилищно-коммунального хозяйства и культурно-бытовых учреждений	080	-	-	-
Работники торговли и общественного питания	090	-	-	-
Работники, занятые на строительстве хозспособом	100	-	-	-
Работники детских учреждений, учебных заведений и курсов при хозяйстве	110	-	-	-
Работники, занятые прочими видами деятельности	120	-	-	-

* - Орган исполнительной власти заполняет строку в соответствии со следующими видами деятельности: сельское хозяйство

** Орган исполнительной власти строку не заполняет

3256

АВОЧНО:

Показатель		За 2016 год	
Наименование	код		
1	2	3	
1. Отработано работниками, занятыми во всех отраслях хозяйства - всего: тыс. чел.-дней (код по ОКЕИ-541)	130		13
тыс. чел. - час. (код по ОКЕИ – 542)	131		110
2. Отработано на сельскохозяйственных работах привлеченными работниками, тыс. чел.-дней (код по ОКЕИ – 541)	140		-
3. Состоит по списку работников на конец года - всего, чел. (код по ОКЕИ – 792)	150		61
из них численность женщин	151		19
4. Из общей суммы начисленной заработной платы за год: оплата по тарифным ставкам, окладам, сдельным расценкам (без отпускных, доплат и надбавок)	160		5 453
из нее по натуральной форме оплаты	161		-
премии за счет всех источников, включая вознаграждения по итогам работы за год	170		2 878
оплата отпусков	180		877
оплата стоимости питания работников	190		-
районные коэффициенты и процентные надбавки (за выслугу лет, стаж работы)	191		1 314
прочее <i>ком. класс</i>	191.1		441
5. Численность работников, получающих заработную плату ниже минимального размера оплаты труда	192		-
6. Материальная помощь	200		-
7. Распределение затрат труда (сумма строк 020 и 070) по отраслям производства и видам деятельности:	код	Отработано за отчетный год тыс. чел-час (код по ОКЕИ-542)	
	2	3	
растениеводство (включая затраты отчетного года и будущих лет)	210	✓	10
животноводство (включая птицеводство, рыбоводство и звероводство)	220	✓	63
общепроизводственные затраты по растениеводству	230		-
общепроизводственные затраты по животноводству	240		-
промышленное производство, ремонтные мастерские, электроснабжение и водоснабжение	250		-
услуги, оказанные работниками основной деятельности, капитальному строительству (без услуг на закладку и выращивание многолетних насаждений)	260		-
услуги, оказанные на закладке и выращивании многолетних насаждений	270		-
затраты, связанные с реализацией продукции и оказанием услуг на сторону и прочие	280		-
грузовой автотранспорт, транспортные работы тракторов, живая тягловая сила	290	✓	12
общехозяйственные расходы	300	✓	25
Итого по основному производству (стр.210+220+230+240+250+260+270+280+290+300)	310		110

Руководитель *Матосян* Матосян Тумас
(подпись) (расшифровка подписи) Главный бухгалтер Быстрых Любовь Ивановна
(подпись) (расшифровка подписи)

8 февраля 2017 г.

ПРИЛОЖЕНИЕ Ж Таблица всхожести семян

Наименование культуры	Срок хранения семян, в годах	Средний процент всхожести семян
Бобы	5-6	80-90
Горох	3-6	85-95
Капуста белокочанная	3-5	65-90
-- цветная	3-5	65-90
Лук репчатый	3-4	50-80
-- батун и порей	2-3	50-80
Кабачок	6	80-95
Тыква	6	70-95
Огурец	3-4	65-90
Перец	3-5	65-85
Баклажан	3-5	65-85
Томат	3-4	60-85
Арбуз	6-8	80-90
Дыня	6-8	80-90
Морковь	2-3	45-70
Свекла	3-5	60-80
Петрушка	3-4	40-50
Пастернак	2-3	40-70
Салат	3-5	65-80
Щавель	2-3	60-80
Укроп	3-4	45-60
Сельдерей	2-3	60-80
Редис	3-4	60-85
Редька	3-4	60-85
Скорцонера (черный корень)	1	—
Шпинат	4-5	50-70